



Ano 9 | Nº 9

JANEIRO DE 2015

www.coresc.org.br



revista

CORE



CONSELHO REGIONAL DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS DO ESTADO DE SANTA CATARINA

Mala Direta Básica 9912248934/2015-DR/SC CORE/SC Correios

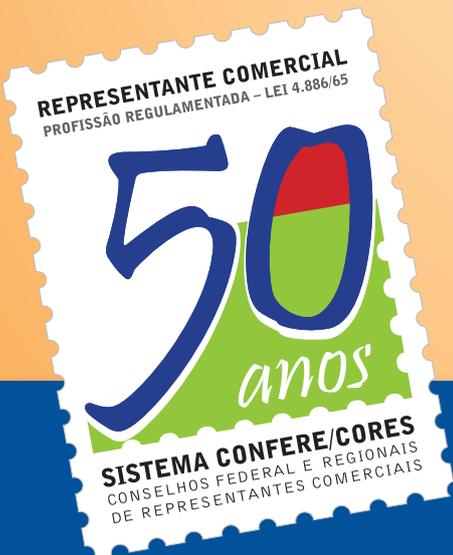
FECHAMENTO AUTORIZADO. PODE SER ABERTO PELA ECT

Palestras gratuitas são promovidas em diferentes regiões do estado



CORE-SC EM MOVIMENTO

Evento se consolida como uma das principais ações do Conselho



No dia 9 de dezembro de 2015, a lei que regulamenta a atividade de Representação Comercial no Brasil vai completar 50 anos. Em alusão à data, o CORE-SC criou um selo comemorativo que será utilizado em todos os canais de comunicação do Conselho durante o ano.

Diretoria Executiva

Presidente: Flavio Flores Lopes

Vice-Presidente: Orivaldo Besen

Secretário: João Pedro da Silva Rosa

Tesoureiro: Tarcisio da Silva Oliveira

Conselho Fiscal

Titulares

Carlos Antonio Borba - Presidente

Francisco Gomes de Oliveira

Gilberto da Silva

José Antunes

Suplentes

Paulo Roberto dos Santos

Ruy Nuernberg

Rudiberto Piaç

Laureci Volpato

Delegados junto ao Confere

Flavio Flores Lopes

Orivaldo Besen

Jornalista Responsável

Érica de Almeida Borges

(Registro profissional SC 11111 JP)

Projeto gráfico e editoração

Consenso Editora

Coordenação

Rodrigo D. de Moura Ferro – CORE/SC

Tiragem: 10 mil exemplares

CORE-SC

Conselho Regional dos Representantes Comerciais do

Estado de Santa Catarina, Av. Rio Branco, 796,

Centro, Florianópolis-SC - CEP 88015-202

Fone: (48) 3224-0379.

E-mail: core@coresc.org.br

www.coresc.org.br

DELEGACIAS REGIONAIS

Blumenau

Rua Daniel Pfaffendorf, 165, bairro Itoupava Seca

CEP: 89030-120 - (47) 3340-4710

E-mail: coreblumenau@coresc.org.br

Chapecó

Av. Getúlio Vargas 1.748, sala 5, Cesec

CEP: 89805-100, (49) 3328-3863

E-mail: corechapeco@coresc.org.br

Criciúma

Rua Desembargador Pedro Silva, 540, sala 301

CEP: 88802-300 - (49) 3433-1657

E-mail: corecriciuma@coresc.org.br

Itajaí

Rua Zózimo José Peixoto, 55,

CEP 88.303-011 - (47) 3346-1392

E-mail: coreitajai@coresc.org.br

Joaçaba

Av. XV de novembro, 371, sala 601, Ed. Erman Center

CEP: 89600-000 (49) 3522-1146

E-mail: corejoacaba@coresc.org.br

Joinville

Rua Inácio Bastos, 780, Bucarein

CEP: 88203-310 - (47) 3434-4650

E-mail: corejoinville@coresc.org.br

Lages

Rua João de Castro, 97, sala 33

CEP: 88501-160 - (49) 3224-3944

E-mail: corelages@coresc.org.br

São José

Rua Osni João Vieira, 522, Campinas

CEP: 88101270 - (48) 3241-3827

E-mail: coresaojose@coresc.org.br

Representação Comercial foi enquadrada no Simples Nacional com outras 139 categorias

Como as tabelas apresentadas não foram favoráveis para a maioria das categorias incluídas, o Governo Federal resolveu fazer um estudo para revisar as alíquotas, com alterações previstas para 2015

Em agosto, durante a sanção da nova Lei do Simples - programa que unifica o pagamento de oito tributos cobrados pela União, estados e municípios - o ministro de estado-chefe da Secretaria da Micro e Pequena Empresa, Guilherme Afif Domingos, assinou acordo de cooperação técnica com a Fundação Getúlio Vargas (FGV) e o Sebrae para realização de estudos visando a reavaliação das tabelas do SuperSimples. A tabela para o ingresso do setor de serviços, na qual a Representação Comercial está incluída, é mais onerosa que o regime do "lucro presumido". A reavaliação já foi concluída e submetida à análise do Ministério da Fazenda e da Receita Federal.

Hoje, com exceção das atividades ligadas à advocacia, corretagem de seguros e imóveis e fisioterapia, as demais categorias incluídas foram enquadradas na tabela 6, com alíquota que varia entre 16,93% e 22,45%, considerada elevada. "Esta tabela não traz vantagem nenhuma para os representantes comerciais que se aderissem pagariam cerca de 17%, sendo que atualmente o imposto gira em torno de 13% no regime de Lucro Presumido", avalia o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes. O mesmo problema

atinge outras profissões regulamentadas como médicos, engenheiros, arquitetos, publicitários, jornalistas, dentistas, veterinários, psicólogos e economistas.

De acordo com o ministro de estado-chefe da Secretaria da Micro e Pequena Empresa, Guilherme Afif Domingos, a nova proposta prevê até sete faixas de tributação e não mais as 20 atuais. "Ao invés de seis tabelas, haverá uma para o comércio, uma para a indústria e outra para os serviços, que será desdobrada em duas. Uma para o setor de serviços que gera emprego e outra para a que não gera emprego", esclareceu o ministro. Afif explica que se a Receita Federal aceitar os termos do projeto, ele seguirá para a presidente Dilma Rousseff. "A partir daí, faremos um grande esforço dentro do Congresso Nacional para aprovarmos o mais rápido possível", destacou.

Segundo o ministro, o governo federal está convencido da importância do Simples Nacional, ainda que ele implique renúncia de receita. "Já concluímos que se micro e pequenas empresas conseguirem alta de 4,2% no faturamento ao ano, ninguém sairá perdendo", declarou.



O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, acompanhado do coordenador geral do Conselho, Rodrigo Dombusch de Moura Ferro, em audiência no mês de abril com o deputado federal catarinense, Jorginho Mello, relator da Comissão Especial da Câmara constituída para dar parecer ao Projeto de Lei que alterou o Super Simples.

Congresso Brasileiro reuniu representantes comerciais de todas as regiões do país no Ceará

O V Congresso Brasileiro de Representantes Comerciais foi promovido entre os dias 18 e 20 de setembro no Ponta Mar Hotel, em Fortaleza (CE), pelo Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Ceará (CORE-CE) e pelo Sindicato dos Representantes Comerciais do Ceará. Perspectivas

do Mercado Diante do Novo Cenário Político foi o tema da primeira edição do evento realizada fora da região sul. Promovido a cada dois anos, em 2012 aconteceu em Florianópolis, sob a organização do CORE-SC e dos sindicatos que congregam a categoria em Santa Catarina.



PALESTRAS - O advogado Marcelo Siqueira falou sobre "Destques atuais nas relações contratuais". O colunista da revista Época e da Rádio Globo, Gustavo Cerbasi, especialista em finanças pessoais, abordou "Escolhas Inteligentes para o seu Bolso e sua Vida". O presidente do Conselho Regional de Economia (CORE-CON/CE), professor Henrique Marinho, ministrou a palestra "As Perspectivas do mercado diante o novo cenário político". Já Marice Fronchetti, do Conselho Regional de Contabilidade (CRC/RS) e Sindicato

das empresas de contabilidade do Rio Grande do Sul (SESCON/RS) destacou o Simples Nacional no painel "Vantagens e Desvantagens para o Representante Comercial". O presidente da Associação Brasileira de Atacadistas e Distribuidores (ABAD), José do Egito, e o presidente do Sistema Sincopco/Assopco, Ranieri Leitão, integraram o painel "A visão do empresário sobre o representante comercial". No encerramento do evento, o professor Sergio Sobreira apresentou a palestra show "Formando campeões em vendas".



Catarinenses prestigiando a programação do Congresso em Fortaleza (CE).



Delegação catarinense foi uma das mais numerosas do Congresso. Reuniu representantes comerciais de diferentes regiões do estado. Na foto, à esquerda, integrantes da excursão que saiu de Pinhalzinho, no oeste catarinense, para prestigiar o evento.



O presidente do CORE-CE, Francisco Filgueiras, com dirigentes do CORE-SC e de sindicatos que congregam a categoria em Santa Catarina.



Super Vendas 2014

A Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses (ADAC), presidida por Telmo Sandro Poli, promoveu o Super Vendas 2014 no dia 31 de maio, no Centreventos, em Itajaí. Na abertura da 15ª edição, integraram a mesa de autoridades, o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o delegado regional do Conselho e presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais (SirecomFoz do Itajaí), Carlos Antonio Borba. O vice-presidente do CORE-SC, Orivaldo Besen, também prestigiou o evento.

Entre as atrações, palestras com o Professor Pacheco e o ex BBB Fernando Fernandes. Foram sorteados cinco motos, um televisor de 60 polegadas e um iPad. Representantes comerciais adquiriram ingressos no mesmo valor de associados à ADAC.

Palestras gratuitas abordaram temas de interesse da categoria

Em alguns eventos o ingresso foi solidário, com arrecadação revertida a instituições beneficentes

Criciúma



RESPONSABILIDADE SOCIAL DO REPRESENTANTE COMERCIAL - Em junho, mais de 90 pessoas prestigiaram a palestra de Nilson Olivo, no auditório do Senac Criciúma. O evento promovido pela Regional do CORE-SC em Criciúma, Senac e SirecomSul-SC teve ingresso solidário: 1 pacote de fralda geriátrica. As doações foram revertidas ao Asilo Vó Marina, de Criciúma. Autor de 14 livros, com mais de 93 mil unidades vendidas, o palestrante distribuiu 120 exemplares gratuitamente entre os participantes. Nilson Olivo é administrador de empresas com pós-graduação, diretor comercial e ministra palestras nas áreas de Administração e Marketing.

QUALIDADE DE VIDA - O médico Teruo Watanabe falou sobre o assunto em setembro, no auditório da Universidade do Extremo Sul Catarinense (Unesc), em Criciúma. O evento foi promovido pela Unesc, CORE-SC e Sirecomsul-SC.

NEUROCOACHING - Em março, também aconteceu no auditório da Unesc a palestra Performance® NeuroCoaching para lideranças, com a master coach, executive coach, personal & professional coach, Richeli Sachetti.

NOVEMBRO AZUL PELA SAÚDE DO HOMEM - A enfermeira Patrícia Araújo B. Miguel abordou o tema em novembro, no auditório do Senac Criciúma.



VENDER - O DESAFIO DO PROFISSIONAL AUTÔNOMO MEDIANTE A COMPETITIVIDADE DO MERCADO foi promovida pela Regional de Criciúma, Senac e Sirecomsul-SC em agosto, no auditório do Senac Criciúma. A palestrante Maria Cristina Fleischmann Alves Zambon é professora universitária (UDESC), doutora em Engenharia da Produção (UFSC) e mestre em Administração (UFSC).

COMPORTAMENTO DO CONSUMIDOR - Em março, a professora universitária, Teresa Cristina dos Santos Rebello, falou sobre O Comportamento do consumidor definindo outras formas de vender produtos, no auditório do Senac Criciúma. A palestrante é mestre em Design, Arte e Tecnologia, graduada em Administração de Empresas e pós-graduada em Moda.

São José



Mais de 40 filiados tiveram a oportunidade de esclarecer dúvidas com o advogado Handerson Rodrigues, na Regional de São José/Sirecom Grande Florianópolis, em junho, e Pessoa Jurídica e Pessoa Física: quais os limites de ação e ingerência financeira, em novembro. Feitosa é pós-graduado em Direito Tributário e Auditoria, empresário contábil e especialista em ICMS e ISS.



O contador Adelman Feitosa ministrou duas palestras na Regional de São José/ Sirecom Grande Florianópolis: Representantes Comerciais e Pessoa Física: quais os limites de ação e ingerência financeira, em novembro. Feitosa é pós-graduado em Direito Tributário e Auditoria, empresário contábil e especialista em ICMS e ISS.



Cerca de 50 filiados participaram da palestra Visão jurídica da Representação Comercial, ministrada em abril pelo advogado Fernando Schaun Reis, na Regional de São José/ Sirecom Grande Florianópolis.

Blumenau

DOSE O STRESS, TEMPERE A VIDA - Quem nunca ouviu o termo "distress", surpreendeu-se com os ensinamentos do médico especialista em Neurocirurgia, Cezar Zillig, na palestra "Dose o Stress, Tempere a Vida", promovida em abril pela Regional do CORE-SC em Blumenau e Sirecom Valeu Europeu.

Segundo Zillig, o "stress" é uma reação natural e saudável do corpo humano em situações de alerta, como forma de nos proteger de perigos. Quando essas situações ultrapassam a naturalidade e o stress é constante ocorre um processo de esgotamento que deflagra o "distress", que nada mais é que o surgimento de sintomas físicos e psicológicos como dores musculares/articulares, enxaqueca, angústia/palpitações, dor de estômago, dificuldade de concentração, impaciência/



irritabilidade, fadiga, desânimo.

No exercício da atividade de representação comercial é comum situações de stress que facilmente podem levar ao distress. Para prevenir o problema, Zillig recomenda: "É preciso simplificar a forma de fazer as coisas, desativar o perfeccionismo. Uma casa deve ser limpa o suficiente para ser saudável. E suja o suficiente para ser feliz". Ele acrescenta ainda que é essencial encantar-se, ter amigos, lazer, esporte, gozar férias. "Lembre-se: tempo é uma questão de prioridades. E a nossa prioridade é ser feliz!", concluiu o palestrante.

nismo. Uma casa deve ser limpa o suficiente para ser saudável. E suja o suficiente para ser feliz". Ele acrescenta ainda que é essencial encantar-se, ter amigos, lazer, esporte, gozar férias. "Lembre-se: tempo é uma questão de prioridades. E a nossa prioridade é ser feliz!", concluiu o palestrante.



O advogado Jean Gabriel Barros ministrou a palestra Representação Comercial: Aspectos Controvertidos da contratação à rescisão no Hotel Sesc Blumenau, em julho.



Prevenção contra o câncer de próstata foi o tema do médico Rodrigo Monnerata em palestra realizada em novembro na Regional de Blumenau e Sirecom Vale Europeu. O evento contou com o apoio da Sociedade Brasileira de Urologia - Seção Santa Catarina.

Itajaí



CORE-SC e Sirecom Foz do Itajaí, em parceria com Senac e Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses (ADAC), promoveram a palestra Processo cognitivo e comunicação assertiva, ministrada pelo psicólogo e orientador do Senac, Tony Ely Cunha, em junho.



O advogado Anderson Carlos Deola da Silva e o contador Eduardo José Bohora Gonçalves Filho falaram para mais de 30 filiados na palestra Representação Comercial e seus aspectos legais e tributários, promovida em agosto na Regional de Itajaí/Sirecom Foz do Itajaí.



Em novembro, o agente de trânsito Nadai falou sobre Direção preventiva na Regional de Itajaí/Sirecom Foz do Itajaí. O evento contou com o apoio da Prefeitura de Itajaí.

Joinville

IONARA CORREA



O consultor tributário Daniel Oliveira ministrou palestra sobre o Simples Nacional em dezembro, na Regional de Joinville/Sirenorte.

IONARA CORREA



Regional do CORE-SC em Joinville e Sirenorte promoveram a palestra A mágica do Sucesso - Perseguido Altos Níveis de Desempenho, com o mágico Jardel Beck, em junho.

Chapecó

Palestrantes de renome a preços promocionais



Filiados da região aproveitaram os ingressos com descontos - parceira entre o CORE-SC e CDL Chapecó - para assistir à palestra Os efeitos da modernidade, com o jornalista e psicólogo Luiz Carlos Prates, em maio, no Lang Palace Hotel.



Inovação e Empreendedorismo foi o tema da palestra do renomado professor Gretz, no Centro de Eventos Plínio Arlindo de Nês, em abril. Filiados ao CORE-SC adquiriram ingressos a preços promocionais, por meio da parceira entre o Conselho e a CDL Chapecó.



O consultor Marcelo Ortega abordou o tema Sucesso em Vendas no Lang Palace Hotel, em agosto. O evento foi promovido pelo Sicom Chapecó, com o apoio do CORE-SC, e proporcionou aos filiados ingressos com desconto.

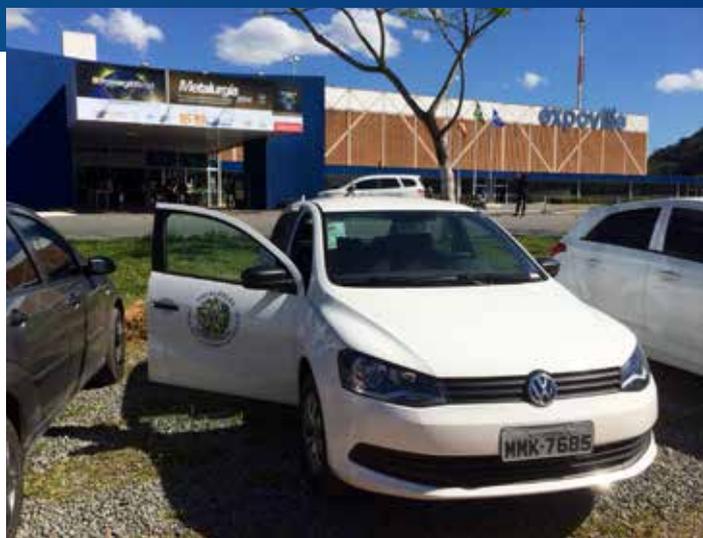
Fiscalização do CORE-SC atuou em feiras no estado

Foram visitadas feiras de variados setores em cidades como Florianópolis, Joinville, Balneário Camboriú e Chapecó. Além disso, o setor de Fiscalização do CORE-SC visitou prefeituras, escritórios de

contabilidade, atacadistas, distribuidores, indústrias e escritórios de representação comercial para orientar e alertar sobre a obrigatoriedade do registro regular no Conselho para o exercício da atividade.



Fiscais do CORE-SC na Feira Internacional de autopeças, ferramentas e acessórios automotivos, promovida no Centrosul, em Florianópolis, no mês de agosto.



Setor de Fiscalização do CORE-SC atuou na feira Metalurgia 2014, que aconteceu na Expoville, em Joinville, no mês de setembro.



Prefeituras – O agente fiscal do CORE-SC, Cezar Niehues Bet, com a fiscal de tributos do município de Pinhalzinho, durante o CORE-SC em Movimento promovido no município em abril.

Atuação do setor em 2015

Total de visitas	883
Prefeituras	29
Empresas	366
Stands (Feiras)	125
Contadores	295
Municípios visitados	42
Feiras visitadas	10
Ofícios enviados	716



Identificação - Os fiscais do CORE-SC trabalham devidamente identificados com carteira personalizada para facilitar o acesso em empresas, feiras e escritórios de representação comercial e de contabilidade.

Anuidade 2015 e baixa do registro

A anuidade do CORE-SC pode ser paga com desconto nos meses de janeiro, fevereiro e março. Em abril, o valor da anuidade será integral. Quem não recebeu a guia da anuidade ou estiver com anuidade em atraso deve entrar em contato com um dos pontos de atendimento do CORE-SC para resolver a situação. Anuidades em aberto ficam sujeitas à cobrança judicial.

Já os representantes comerciais que deixaram de exercer a profissão devem providenciar a baixa do registro no CORE-SC ou ficarão sujeitos à cobrança administrativa das anuidades, que acumulam a cada ano se o Conselho não for oficialmente informado que a atividade deixou de ser exercida. Anuidades em aberto geram processo administrativo e, posteriormente, o valor devido entra na dívida ativa e em seguida é executado pela Justiça. Para providenciar a baixa é preciso procurar um dos postos de atendimento do CORE-SC no estado.

CORE-SC EM MOVIMENTO



CONSELHO REGIONAL DOS REPRESENTANTES
COMERCIAIS DO ESTADO DE SANTA CATARINA



APOIO



Oito cidades foram contempladas em 2014

Principal objetivo do CORE-SC em Movimento é disponibilizar os serviços do Conselho aos filiados e população em geral em cidades mais distantes da sede e das oito Delegacias Regionais do CORE-SC.

O CORE-SC em Movimento tem como objetivo aproximar mais o conselho da categoria, disponibilizando os principais serviços aos filiados e população em geral, em cidades que não são próximas da sede e das oito Delegacias Regionais do CORE-SC.

Durante dois dias, um posto avançado do Conselho é instalado no Senac para oferecer serviços como realização de novos registros, atualização das carteiras profissionais, consultoria jurídica, negociação de débitos administrativos e

judiciais, solenidade de entrega de carteiras profissionais e palestra gratuita aberta à comunidade.

“Nosso objetivo é interiorizar ainda mais o Conselho e desde que iniciamos o CORE-SC em Movimento, em 2013, já foram contempladas onze cidades em 16 edições do evento. Alguns municípios que apresentaram maior demanda foram contemplados duas vezes, a exemplo de Brusque, Rio do Sul e Canoinhas”, contabiliza o presidente do Conselho, Flavio Flores Lopes.



NOVIDADE – Em 2014, uma das edições aconteceu na Delegacia Regional do CORE-SC em Itajaí. A Regional de Joinville receberá o CORE-SC em Movimento em 2015. “Como o evento tem atraído inúmeros filiados e a resposta é muito positiva por parte dos representantes comerciais que participam, resolvemos promovê-lo também em uma de nossas delegacias regionais a cada ano”, explica o vice-presidente do CORE-SC, Orivaldo Besen.



Senac: valorosa parceria

O CORE-SC em Movimento é promovido com amplo apoio do Senac, que disponibiliza suas instalações físicas e capacitados orientadores de seu corpo docente para ministrarem palestras dos mais variados temas de interesse do representante comercial.

Em agradecimento à valorosa parceria, o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, acompanhado do diretor-secretário do Conselho, João Pedro da Silva Rosa, presentearam o diretor do Senac Santa Catarina, Rudinei Raulino, com um quadro composto de imagens de diferentes edições do CORE-SC em Movimento.

Assessoria Jurídica



Rio do Sul



Itajaí



Tubarão



Brusque

Atendimento no setor de Registros



Pinhalzinho – Enio Dirckson, de Quilombo, aproveitou para fazer seu registro no evento que foi promovido em maio.



Rio do Sul - Adriano de Almeida, de Blumenau, trabalha a semana toda em Rio do Sul e aproveitou a oportunidade para fazer seu registro profissional em junho.



São Bento do Sul – Representante comercial que deixou de exercer a profissão providenciou a baixa do seu registro em julho.



Concórdia - Ricardo Dresch, representante comercial de Concórdia, aproveitou para atualizar sua carteira do CORE-SC em agosto.



Itajaí - Eduardo Borchardt fez seu registro no Conselho em setembro.



Tubarão – Jonathan Bittencourt retirou sua carteira do CORE-SC atualizada em outubro.



Canoinhas - Orli Medeiros Nascimento aproveitou para fazer seu registro no CORE-SC em novembro.



Brusque - Claudia Regina da Silva Oechler deixou de exercer a profissão e tratou da baixa do seu registro em dezembro.

Agenda institucional



Visita ao prefeito de Itajaí, Jandir Bellini à esquerda, o presidente do Conselho, Flávio Flores Lopes, acompanhado do delegado regional do CORE-SC, Carlos Antonio Borba.



O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, em audiência com o prefeito de Tubarão, Olávio Falchetti.



O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, com o delegado do Conselho Regional de Contabilidade do Estado de Santa Catarina (CRC-SC) na cidade de Canoinhas, Emerson Dirschnabel.



O presidente do Sindicato do Comércio Varejista de Canoinhas e Região (Sincovac), Carlos Roberto Burigo (à direita), com o presidente Flávio Flores Lopes e o diretor-secretário do CORE-SC, João Pedro da Silva Rosa, em Canoinhas.



O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, foi recebido pelo prefeito de Brusque, Paulo Eccel.



O presidente do Sindicato do Comércio da Região de Chapecó (Sicom), Marcos Antonio Barbieri, prestigiou o CORE-SC em Movimento Pinhalzinho.

Participação de sindicatos e associações da categoria



Andreia Pospor e Ruy Nuernberg, funcionária e presidente do Sindicato Regional das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos (Sindrecom), durante o CORE-SC em Movimento Pinhalzinho.



Em Pinhalzinho, como não há uma unidade do Senac, o evento foi promovido na Associação Comercial e Industrial de Pinhalzinho - ACIP/CDL, através do valoroso apoio da Associação de Representantes Comerciais de Pinhalzinho e Região, por meio de seus dirigentes. Na foto, o associado Jaime Bamberg, o presidente Valsir J. Motter, e o diretor-secretário Clovis Frozza.

Diretores e conselheiros do Sirecom Foz do Itajaí (Sindicato dos Representantes Comerciais) prestigiando o CORE-SC em Movimento Itajaí.



Margareth F. Essig, executiva do Sirecom Vale Europeu (Sindicato dos Representantes Comerciais), concedendo informações sobre planos de saúde ao representante comercial Valdemar José Vieira, durante o CORE-SC em Movimento Brusque.



Palestras gratuitas abordaram variados temas



Itajaí - Autoconhecimento, controle e relacionamento interpessoal, foi tema do psicólogo Tony Ely de Oliveira Cunha, mestre em Saúde e Gestão do trabalho. Com vasta experiência na área de gestão de pessoas, gerenciamento de projetos comerciais e de recursos humanos, desenvolve treinamento técnico e comportamental. Além de consultor, é psicólogo clínico e psicoterapeuta.



Tubarão - Inteligência emocional e relacionamento de vendas foi o tema da jornalista Marília Köenig, mestre e doutoranda em Ciências da Linguagem, especialista em Comunicação nas Organizações, consultora e assessora de Comunicação e professora da Faculdade Tecnologia Senac, em Tubarão e Faculdade SATC, em Criciúma.



Canoinhas - O perfil do cliente do século XXI e o representante comercial foi o tema da palestra do contador e administrador, José André Muehlbauer, especialista em Marketing e Planejamento Estratégico, MBA em Gestão Corporativa, e pós-graduando em Engenharia de Produção de Petróleo e Gás (UCM). Por mais de vinte anos exerceu cargos de gestão em empresas públicas e privadas em Santa Catarina. Orientador do Eixo de Gestão e Negócios do Senac nas áreas de Administração, Vendas e Marketing.



Brusque - Acredite, se você quer, você pode. Transformando visitas em venda, foi o tema do professor Silvio Paterno, graduado em Filosofia com especialização em Psicologia Comportamental. Empresário, palestrante nas áreas de gestão, vendas, telemarketing, atendimento ao cliente e relações humanas. Atendeu mais de 900 empresas nacionais e internacionais com mais de 970 mil participantes. Possui experiência de 26 anos no mercado de treinamento.



Concórdia / Rio do Sul - Em duas edições do evento, Vendas em pequenas porções de sabedoria foi o tema de Lúcio Stein, graduado em Administração, pós-graduado em Psicopedagogia Clínica e Psicopedagogia Institucional. Orientador de cursos do SENAC e consultor em planejamento empresarial, desenvolvimento de lideranças, marketing e vendas, comunicação e oratória,



projetos técnicos e pedagógicos. Mais de 5000 oficinas e palestras no Sul do Brasil. Larga experiência em vendas e na área comercial.



Pinhalzinho - A comunicação como fator de sucesso foi o tema abordado por Iselda Pereira, mestre em Educação, coordenadora do Núcleo de Educação Superior da Faculdade Senac de Chapecó, facilitadora de cursos de desenvolvimento humano, qualificação de professores e professora universitária de Comunicação.



São Bento do Sul - Habilidades e aprimoramento de competências do novo jeito de vender foi o tema da palestra de Jucelio N. Salles, administrador com especialização em Gestão Empresarial, aperfeiçoamento em maestria em instrutoria e princípios do processo de consultoria. Consultor em Desenvolvimento Organizacional. Especialista em Treinamento e Desenvolvimento. Ministra cursos nas áreas de Gestão Estratégica, Comunicação, Relacionamento com o Cliente, Marketing, Qualidade e Liderança.

Fortaleça sua categoria, valorizando sua profissão!



Conscientizar quanto à importância da profissão e valorizar o exercício da atividade, além de informar aos novos profissionais tudo sobre a atuação do Conselho, são os objetivos das solenidades de entrega de carteiras promovidas pelo CORE-SC desde 2006, nas oito Delegacias Regionais. A partir de 2013 passaram a ser realizadas também nas edições do CORE-SC em Movimento. O calendário das solenidades é disponibilizado na página inicial do site do Conselho: www.coresc.org.br, no link Notícias do CORE-SC. Caso a carteira esteja desatualizada, basta entrar em contato com um dos nove pontos de atendimento do CORE-SC no estado.



NOVIDADE NAS CARTEIRAS - O Conselho Federal de Representantes Comerciais (Confere) desenvolveu um novo sistema de gerenciamento de informações, implantado em todos os COREs do país em 2014. Agora as carteiras emitidas para os registros de Pessoa Física trazem o nome da empresa do representante comercial.

Imprensa do estado destaca CORE-SC em Movimento

Jornais, rádios, canais de televisão e sites de notícias divulgaram amplamente as oito edições do evento



Diário do Alto Vale, Rio do Sul.



Diário do Oeste, Concórdia.



A Sua Voz, Pinhalzinho.



Diário do Planalto, Canoinhas.



O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, concedendo entrevista ao vivo à jornalista Magda Martins, da Rádio Tubá. Em Pauta, o CORE-SC em Movimento edição Tubarão.



O Município, Brusque.



Curta a fanpage oficial do CORE-SC no Facebook: www.facebook.com/pages/CORE-SC



RECONHECIMENTO

Dia Panamericano do Representante Comercial

O CORE-SC e os sindicatos catarinenses da categoria publicaram anúncio alusivo ao Dia Panamericano do Representante Comercial – 1º de outubro – nos jornais de maior circulação no estado e de diferentes regiões de Santa Catarina.

Mensagens no celular – Para agilizar ainda mais a comunicação, o CORE-SC passou a enviar mensagens de texto (SMS) para os celulares dos filiados, em abril de 2014. Os chamados “torpedos” informam sobre assuntos

1º de Outubro Dia Panamericano do Representante Comercial

Parabéns, Representante Comercial!
Fortaleça sua categoria, valorizando sua profissão!

É representante comercial quem tem registro no CORE Lei nº 4886/65

A carteira do CORE é sua identidade profissional no mercado de trabalho

A carteira de representante comercial emitida pelo CORE é o símbolo da identidade profissional da categoria. É válida em todo o território nacional como documento oficial de identidade.

Sede e Delegacias Regionais do CORE-SC:
Florianópolis, São José, Itajaí, Blumenau, Joinville, Criciúma, Lages, Joaçaba e Chapecó.

www.coresc.org.br



de interesse do representante comercial, como solenidades de entrega de carteiras, palestras e assessoria jurídica. “É importante manter o cadastro atualizado, não apenas o endereço,

mas telefones e e-mails, porque além dos torpedos enviamos também um boletim eletrônico quinzenal”, explica a assessora de Comunicação do CORE-SC, jornalista Érica de Almeida Borges.

PRESTAÇÃO DE SERVIÇO

Balcão de Oportunidades reúne centenas de ofertas de trabalho

Foi super bacana. Após a postagem da nossa oferta de trabalho, em uma semana já conseguimos receber 18 currículos e selecionamos um profissional. Agora estamos recrutando mais dois representantes comerciais para a região.

Thiago Klafke, da Distribuidora Klaco, sediada em Santa Gertudres, interior de São Paulo, com atuação em SC, PR e SP.

Desejo agradecer ao CORE-SC pelo excelente retorno de candidatos ao anúncio que fiz na semana passada. Por favor, é possível retirar o anúncio, visto que o CORE conseguiu nos surpreender com o enorme número de currículos enviados? Mais uma vez agradeço.

Valdir Aparecido do Amaral, de São Paulo (SP).

Fiz um anúncio no site do CORE-SC na busca de um representante comercial para venda de aquecedores de ambiente e eletroportáteis na região de Santa Catarina. Gostaria de informar que já encontrei uma pessoa graças a ajuda de vocês.

Leonardo Triches, DT Comercio Importação e Exportação Ltda.

Agradeço ao CORE-SC. A Móveis Stein está fechando com representante desta região graças aos seus serviços. Muito Obrigado.

Renato de Abreu, gerente Moveis Stein.

Tivemos um número expressivo de entrevistas devido a divulgação no site do CORE-SC, tanto que já estamos utilizando essa ferramenta para novas entrevistas em novas regiões. Grato.

Renato Vaz Corrêa, gerente comercial da Industrial Plastic Comércio de PVC.



Canal gratuito disponível no site www.coresc.org.br aproxima representantes comerciais de empresas que buscam profissionais de vendas

Muito obrigado e parabéns pela iniciativa que beneficia tanto a empresa, quanto o profissional.

Carlos Alberto Roesner, engenheiro mecânico.

Muito obrigada, tive um retorno muito bom! Abraços!

Darlana Moraes, departamento comercial da Alberto Belesso Indústria e Comércio de Bebidas

Comissão Fiscal aprova contas dos nove primeiros meses de 2014

O CORE-SC promoveu quatro reuniões plenárias na Delegacia Regional de São José em 2014. Na primeira, promovida no dia 5 de fevereiro, a Comissão Fiscal examinou a prestação de contas do Exercício 2013, aprovada sem ressalvas. Já as outras três plenárias ocorreram, respectivamente, nos dias 29 de abril, 28 de julho e 28 de outubro, quando foram aprovadas as contas trimestrais do ano.

As ações institucionais desenvolvidas pelo CORE-SC e que integram o planejamento proposto para o exercício 2014 também foram apresentadas e avaliadas pelos 12 conselheiros da entidade nas reuniões plenárias. Todo o exercício de 2014 será analisado em fevereiro de 2015.

Conselho Federal aprova prestação de contas de 2013

O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o vice-presidente, Orivaldo Besen, participaram de reunião plenária do Conselho Federal dos Representantes Comerciais - Confere, entre os dias 31 de março e 2 de abril, na sede da entidade, no Rio de Janeiro. A prestação de contas do exercício 2013 foi aprovada sem ressalvas.



Balço Patrimonial				Período: 01/01/2014 à 30/09/2014
ATIVO		PASSIVO		
Especificação	Exercício Atual	Especificação	Exercício Atual	
ATIVO CIRCULANTE	1.570.768,27	PASSIVO CIRCULANTE	453.983,91	
CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	1.407.592,59	OBRIGAÇÕES TRABALHISTAS, PREVIDENCIÁRIAS E ASSISTENCIAIS A PAGAR A CURTO PRAZO	25.273,48	
CRÉDITOS A CURTO PRAZO	122.350,23	EMPRÉSTIMOS E FINANCIAMENTOS A CURTO PRAZO	0,00	
DEMAIS CRÉDITOS E VALORES A CURTO PRAZO	39.529,45	FORNECEDORES E CONTAS A PAGAR A CURTO PRAZO	33.544,47	
INVESTIMENTOS E APLICAÇÕES TEMPORÁRIAS A CURTO PRAZO	0,00	OBRIGAÇÕES FISCAIS A CURTO PRAZO	0,00	
ESTOQUES	1.296,00	OBRIGAÇÕES DE REPARTIÇÃO A OUTROS ENTES	30.679,53	
VARIAÇÕES PATRIMONIAIS DIMINUTIVAS PAGAS ANTECIPADAMENTE	0,00	PROVISÕES A CURTO PRAZO	254.339,52	
ATIVO NÃO-CIRCULANTE	23.213.147,84	DEMAIS OBRIGAÇÕES A CURTO PRAZO	110.146,91	
ATIVO REALIZÁVEL A LONGO PRAZO	22.912.862,09	PASSIVO NÃO-CIRCULANTE	0,00	
CRÉDITOS A LONGO PRAZO	22.912.862,09	OBRIGAÇÕES TRABALHISTAS, PREVIDENCIÁRIAS E ASSISTENCIAIS A PAGAR A LONGO PRAZO	0,00	
INVESTIMENTOS	0,00	EMPRÉSTIMOS E FINANCIAMENTOS A LONGO PRAZO	0,00	
IMOBILIZADO	299.235,75	FORNECEDORES A LONGO PRAZO	0,00	
BENS MÓVEIS	299.235,75	OBRIGAÇÕES FISCAIS A LONGO PRAZO	0,00	
INTANGÍVEL	1.050,00	PROVISÕES A LONGO PRAZO	0,00	
MARCAS, DIREITOS E PATENTES INDUSTRIAIS	1.050,00	RESULTADO DIFERIDO	0,00	
TOTAL	24.783.916,11	TOTAL	24.783.916,11	
ATIVO FINANCEIRO	24.359.984,13	PASSIVO FINANCEIRO	453.983,91	
ATIVO PERMANENTE	423.931,98	PASSIVO PERMANENTE	0,00	
SALDO PATRIMONIAL			24.329.932,20	
Compensações				
ESPECIFICAÇÃO	Exercício Atual	ESPECIFICAÇÃO	Exercício Atual	
Saldo do Atos Potenciais Ativos		Saldo do Atos Potenciais Passivos		
Execução de Garantias e Contragarantias Recebidas	0,00	Execução de Garantias e Contragarantias Concedidas	0,00	
Execução de Direitos Conveniados	0,00	Execução de Obrigações Conveniadas	0,00	
Execução de Direitos Contratuais	0,00	Execução de Obrigações Contratuais	0,00	
Execução de Outros Atos Potenciais do Ativo	0,00	Execução de Outros Atos Potenciais do Passivo	0,00	
TOTAL	0,00	TOTAL	0,00	

Florianópolis-SC, 30 de setembro de 2014

Terezinha Emília Turnes
Contadora
SC 010384/o-8
179.285.679-20

Flavio Flores Lopes
Presidente
CORESC 24587
006.257.360-87

Consultas podem ser feitas pessoalmente, por telefone, fax ou e-mail

O assessor jurídico do CORE-SC, Eduardo Roberto Vieira, atende a filiados na sede do Conselho, em Florianópolis, pessoalmente, por telefone e e-mail. Dúvidas sobre contratos, comissões e outros aspectos da legislação que regulamenta a atividade de Representação Comercial também são esclarecidas pelo advogado nas Delegacias Regionais. O calendário de atendimento fora da sede é divulgado amplamente aos filiados de cada região, que devem agendar horário com os funcionários responsáveis pelas respectivas Regionais.

O assessor jurídico do CORE-SC também ficou à disposição dos



César Roberto Alves Moreira recebeu atendimento na Regional de Joinville



Jorge Kupsc foi atendido na Regional de Blumenau

representantes comerciais nas oito edições do CORE-SC em Movimento, promovidas em Pinhalzinho, Rio do Sul, São Bento do Sul, Concórdia, Itajaí, Tubarão, Canoinhas e Brusque. Participou ainda de audiências de conciliação em Florianópolis, Joinville, Blumenau e Chapecó.

Cursos Tecnólogos em Gestão Comercial

Unoesc forma primeira turma de Anita Garibaldi

A formatura da primeira turma do curso Tecnólogo em Gestão Comercial da Unoesc instalada em Anita Garibaldi foi realizada no dia 15 de março, no salão da Paróquia Santa Bárbara. O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o presidente do Sindrecom, Ruy Nuernberg, também conselheiro do CORE-SC, integraram a mesa de autoridades.



Palestra comemorativa aos 10 anos dos cursos tecnológicos aberta aos filiados do CORE-SC



As comemorações pelos 10 anos dos cursos de Tecnologia da Unesc foram abertas com a Aula Inaugural "Performance NeuroCoaching para Lideranças", com a master coach Richeli Sachetti. Além da presença dos alunos dos cursos tecnológicos em Gestão Comercial, presencial e à distância, o evento também foi aberto aos filiados ao CORE-SC da região de Criciúma.

O presidente do Conselho, Flávio Flores Lopes, e o delegado regional e presidente do SirecomSul-SC, José Antunes – formado no curso de Gestão Comercial da Unesc – integraram a mesa que recepcionou os alunos, no dia 25 de março, juntamente com a coordenadora dos cursos de Tecnologia em Gestão de Recursos Humanos e em Processos Gerenciais, Elenice Padoin Engel, e o coordenador dos Tecnológicos em Gestão Financeira e Gestão Comercial, Volmar Madeira.

Unesc Criciúma Entrega de pastas aos calouros

O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, e o presidente do Sirecom Sul-SC e delegado regional do Conselho, José Antunes, entregaram pastas personalizadas aos calouros dos cursos Tecnólogos em Gestão Comercial da Unesc Criciúma, nas modalidades sequencial e à distância, no dia 14 de abril.



Em seis meses de convênio com a GM, 47 filiados compraram veículos com até 20% de desconto em 2014

O CORE-SC firmou convênio com a General Motors do Brasil (Chevrolet), em junho, para que filiados "Pessoa Jurídica" adquiram automóveis zero km com desconto.

O representante comercial de Brusque, Rôni Luiz Pavesi – na foto, com o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes - comprou em agosto um automóvel modelo Prisma 1.4 completo, com 15% de desconto. O veículo que custava R\$ 48.000,00 foi adquirido por apenas R\$ 39.000,00. "Comprei um carro muito mais barato que os outros da categoria", destaca o representante comercial que atua no setor de auto-peças.

Rôni ficou sabendo do convênio através do boletim eletrônico enviado pelo CORE-SC. As tabelas de desconto e informações sobre o convênio também são disponibilizadas na página inicial do site www.coresc.org.br, no link Notícias.



Parceria bem sucedida

"O mercado de vendas diretas representa hoje uma parcela significativa do volume de vendas da indústria automobilística e a General Motors do Brasil tem tido uma participação cada vez mais ativa neste segmento, investindo em parcerias sólidas que resultem também no atendimento das necessidades de clientes com demandas específicas.

Entendemos que o veículo é uma das principais ferramentas de trabalho do representante comercial, por isso disponibilizamos aos filiados do CORE-SC uma condição comercial agressiva para toda nossa linha, a mais completa do mercado. A parceria com o CORE-SC já é um sucesso e esperamos resultados ainda melhores para 2015.

Agradeço à Diretoria do CORE-SC, colaboradores e filiados que usufruíram do convênio, dando preferência à marca Chevrolet. Desejo a todos um ano novo de muitas conquistas".

Weslen H. Peres, gerente regional de Vendas Diretas - Escritório Divisional de Curitiba da General Motors do Brasil Ltda

Condições Comerciais:

- ✓ A tabela de descontos poderá sofrer alterações ao longo do tempo e será atualizada sempre que necessário para inclusão/exclusão de modelos e alteração nos percentuais de descontos. Os descontos serão aplicados sobre a Lista de Preço Público da montadora vigente na data do faturamento do veículo. O convênio é válido em todas as concessionárias GM de Santa Catarina.
- ✓ O filiado escolherá as condições de pagamento disponíveis para a compra (pagamento à vista, financiamento, etc), não havendo nenhum vínculo ou responsabilidade do CORE-SC em relação a este pagamento.
- ✓ Os veículos adquiridos pelos filiados não poderão ser revendidos / transferidos antes do prazo de 6 meses contados da data de emissão da nota fiscal. A não observação deste item acarretará a suspensão do filiado no convênio e também junto à GMB para futuras compras de veículos através da modalidade de faturamento direto de fábrica.
- ✓ Para usufruir do convênio, basta que o filiado esteja em dia com o Conselho e que apresente na concessionária GM o certificado de regularidade junto ao CORE-SC, disponível no site www.coresc.org.br, na aba verde "Certificado", localizada na parte superior da página inicial do site. No caso de dúvidas, consulte um dos nove pontos de atendimento do CORE-SC no estado.