

Ano 1 | Nº 2

2º SEMESTRE DE 2007

www.coresc.org.br

CURSOS TECNÓLOGOS EM GESTÃO DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL

Mais três turmas se formam em SC



Univali
Itajaí

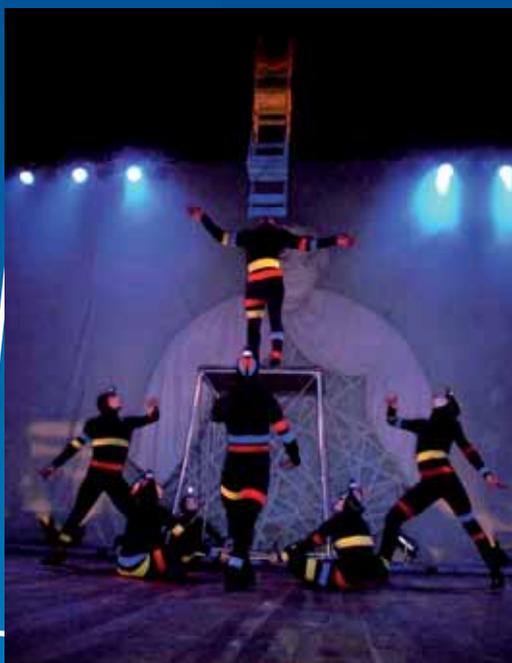


Univali
São José

Uniclassvi
Blumenau



Páginas 4, 5 e 6



9º Encontro Catarinense de Representantes Comerciais

Espectáculo Tholl
"Imagem e Sonho"
emocionou
participantes de todas
as idades

Páginas 8, 9, 10, 11

*Mil carteiras
profissionais foram
entregues em
solenidades
realizadas em 2007*



Solenidades
foram
realizadas
nas oito
delegacias
Regionais
do Core-SC

Página 7

2007: ano de muito trabalho!

As frentes de trabalho foram muitas em 2007. Entre tantos acontecimentos e ações, faço aqui retrospectiva dos fatos mais significativos para a categoria e o Conselho.

A única notícia realmente negativa para nós, representantes comerciais, diz respeito ao projeto de Lei nº 1439/2007, do deputado federal Dilceu João



Sperafico (PP/PR), que propõe reduzir o valor da indenização por rompimento contratual injustificado, de 1/12 para 1/20. Core-SC e sindicatos estão empenhados na busca de apoio político para garantir direitos conquistados pela categoria através das leis que regulamentam a profissão. Não estamos pedindo nada! Apenas consideramos justo assegurar o que já nos foi concedido há muito tempo! Para tanto, além da movimentação política, temos nos reunido com o Conselho Federal, Core's e sindicatos de outros estados para articular conjuntamente e de forma organizada nosso pleito. Também recebemos apoio de importantes entidades como a Confederação Nacional do Comércio (CNC), que emitiu parecer favorável à manutenção deste direito que é nosso! Neste momento, de uma coisa temos certeza: teremos muito trabalho pela frente em 2008.

Já as boas notícias ficam por conta de assuntos como o sucesso do nosso 9º Encontro

Catarinense de Representantes Comerciais, evento que ficará marcado na vida dos participantes. Essa nona edição mostrou muito conteúdo, atrações de primeiríssima linha e, acima de tudo, emoções fortes! Quem não foi realmente perdeu um grande evento, mas pode conferir como tudo aconteceu nas pá-

ginas desta Revista.

A consolidação dos cursos tecnológicos em Gestão de Representação Comercial é motivo de muito orgulho e alegrias. Mais três turmas estão se formando e merecem nossos sinceros parabéns!

Outro fato positivo é nossa nova, bela e confortável sede, que tem recebido aprovação e elogio dos representantes comerciais que a visitam. Aproveito para convidar a todos a conhecer a nova sede, que é de todos nós! Deu trabalho, mas valeu a pena o empenho de toda equipe no processo de mudança.

Aliás, mudança sempre é sinônimo de renovação, de vida nova! E é com este espírito otimista e permeado de fé num futuro repleto de realizações que encerramos mais um ano de trabalho. Agora, precisamos estar preparados para entrar 2008 com energias renovadas!

Muita saúde, paz e prosperidade! Grande abraço a todos!

Flávio Flores Lopes, presidente do Core-SC.

Eleições Core-SC

Ofício recebido do Sindicato dos Representantes Comerciais da Grande Florianópolis – Sireflop comunicou que, após as devidas publicações legais, foi realizada Assembleia Geral Extraordinária, dia 30 de novembro, na sede do sindicato, em São José, a fim de deliberar sobre a eleição do Core-SC. De acordo com o Regimento do Conselho, o sindicato com sede na capital do estado é responsável pela eleição.

A única chapa homologada no processo eleitoral é composta pelos representantes co-

merciais Carlos Antonio Borba, Flavio Flores Lopes, Francisco Gomes de Oliveira, Gilberto da Silva, João Pedro da Silva Rosa, Laureci Volpato, Orivaldo Besen, Paulo Roberto dos Santos, Ruy Nuernberg, Sérgio Ricardo Mendes Moraes, Silas Agenor da Silva e Tarcísio da Silva Oliveira. Em fevereiro, os integrantes da chapa eleita irão definir através de voto quais os representantes comerciais que exercerão funções na Diretoria Executiva e demais cargos, para o triênio 2008/2011.

A Revista do Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Estado de Santa Catarina – CORE/SC é uma publicação com distribuição direta e gratuita aos profissionais inscritos no CORE-SC.

Diretoria Executiva

Presidente: Flávio Flores Lopes
Vice-presidente: Orivaldo Besen
Secretário: Jorge Sebastião Jacques
Tesoureiro: Breno Gonçalves Filho

Comissão Fiscal

Titulares

Gilberto da Silva – presidente
Laureci Volpato
Carlos Antônio Borba
Francisco Gomes de Oliveira

Suplentes

Mário Pegoraro
Paulo Roberto dos Santos
Sérgio Ricardo Mendes Moraes
Valdir José Rombaldi

Delegados junto ao Confere

Flávio Flores Lopes
Valdir José Rombaldi

Jornalista Responsável

Érica de Almeida Borges
(Registro profissional SC 1111 JP)

Projeto gráfico e editoração

Consenso Editora

Coordenação

Rodrigo D. de Moura Ferro – CORE/SC
Tiragem: 10 mil exemplares

CORE-SC

Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Estado de Santa Catarina, Av. Rio Branco, 796, Centro, Florianópolis-SC - CEP 88015-202
Fone: (48) 3224-0379.
E-mail: core@coresc.org.br

DELEGACIAS REGIONAIS

Blumenau

Rua Eugen Fouquet, 133, Blumenau, 89012-140, (47) 3340-4710
E-mail: coreblumenau@coresc.org.br

Chapecó

Av. Getúlio Vargas 1.748, sala 5, Cesec, Chapecó, 89805-100, (49) 3328-3863
E-mail: corechapeco@coresc.org.br

Criciúma

Rua Desembargador Pedro Silva, 540, sala 301, Criciúma-SC CEP: 88802-300 - (49) 3433-1657
E-mail: corecriciuma@coresc.org.br

Itajaí

Rua Brusque, 219, 1º andar, sala 13, Itajaí, 88302-001 - (47) 3346-1392
E-mail: coreitajai@coresc.org.br

Joaçaba

Rua 15 de novembro, 371, sala 601, Ed. Erman Center, Joaçaba, 89600-000 (49) 3522-1146
E-mail: corejoacaba@coresc.org.br

Joinville

Rua Inácio Bastos, 780, Bucareim, Joinville, 88203-310 - (47) 3434-4650
E-mail: corejoinville@coresc.org.br

Lages

Rua João de Castro, 97, sala 33 - Lages-SC, CEP: 88501-160 - (49) 3224-3944 - E-mail: corelages@coresc.org.br

São José

Rua Osni João Vieira, 522, Campinas, São José, 88101270 - (48) 3241-0871
E-mail: coresaojose@coresc.org.br
www.coresc.org.br

Horário de atendimento do CORE-SC:
segunda, quarta e sexta-feira, das 8 às 12h e das 13h30min às 17h30min.
Terças e quintas das 8 às 12h e das 13h45min às 17h30min

Projeto de lei propõe reduzir indenização: deputados sugerem acordo

Participação de entidades que congregam a categoria foi decisiva em Brasília

A participação da comitiva catarinense composta por dirigentes do Core-SC e sindicatos que congregam a categoria no Estado - juntamente com lideranças de São Paulo, Paraná, Rio Grande do Sul e Mato Grosso - foi decisiva na audiência pública realizada dia 20 de novembro, na Câmara Federal, em Brasília. A reunião foi promovida pela Comissão de Trabalho, Administração e Serviço Público para analisar o projeto de Lei nº 1439/2007, do deputado federal Dilceu João Sperafico (PP/PR), que propõe reduzir o valor da indenização por rompimento contratual injustificado, de 1/12 para 1/20.

A Comissão decidiu adiar a votação do projeto para negociar a matéria. O presidente da comissão, deputado Nelson Marquezelli (PTB-SP), acredita que as empresas contratantes e representantes comerciais devem buscar consenso. Ele anunciou que vai colocar o projeto em votação tão logo fique pronto o parecer do relator, deputado Sabino Castelo Branco (PTB-AM). “É preciso, no entanto, uma discussão



Comitiva catarinense, composta por dirigentes do Core-SC e sindicatos do Estado, se dividiu em dois grupos para visitar todos os deputados federais catarinenses em busca de apoio. Na foto, parte da comitiva, na Câmara Federal em Brasília

maior porque não queremos prejudicar ninguém”, disse o relator.

A Confederação Nacional da Indústria (CNI), através do empresário Flávio Furlan, defendeu o projeto, argumentando que ele vai trazer segurança jurídica e estimular a contratação formal. “O direito à indenização passaria a ter um valor mínimo fixado em lei, facultando às partes estabelecer um valor maior. O que não pode é continuar como está - com indenizações chegando a mais de 50% do valor do patrimônio da micro-empresa do representante comercial”, declarou.



O Core-SC está empenhado em garantir os direitos conquistados pela categoria por meio da lei que regulamenta a profissão. Na foto, o presidente Flávio Flores Lopes e o presidente do Sirecoi (Itajaí), Silas Silva, com o deputado federal José Carlos Vieira (PFL). Também participaram o vice-presidente do Sireflop, João Pedro da Silva Rosa, e o procurador jurídico do Conselho, Eduardo Vieira.

Já o presidente do Core-SP, Arlindo Liberatti, disse que o problema não é o valor das indenizações, mas a “falta de planejamento” das empresas contratantes. Para Liberatti, as empresas deveriam “fazer caixa”, em tempo hábil, para poderem pagar as indenizações, quando houver necessidade.

Os deputados Marco Maia (PT-RS) e Pepe Vargas (PT-RS), autores do requerimento da audiência, defenderam uma solução negociada.

Maia observou que a Representação Comercial envolve uma relação capital - capital, e não capital - trabalho. Para ele, a questão pode ser resolvida através das entidades empresariais e não há pressa para votar o projeto. “Se uma empresa opta por contratar um representante, ao invés de montar um departamento de vendas, é porque faz as contas e vê que é melhor; o representante constrói o mercado para o produto e não pode ser fragilizado, já que é a parte mais fraca”, afirmou Pepe Vargas.

Palestra em Jaraguá do Sul

“Questões polêmicas da Representação Comercial” foi o tema da palestra ministrada pelo Core-SC na Associação Comercial e Industrial de Jaraguá do Sul - ACIJS, dia 30 de agosto, para representantes comerciais e convidados. Falaram aos presentes o presidente Flávio Flores Lopes; o procurador jurídico do Conselho, Eduardo Roberto Vieira; e o delegado regional do Core-SC e presidente do Sirenorte, Francisco Gomes de Oliveira.

Movimento contra pedágios

Dirigentes do Core-SC, Sireflop e Sirecom participaram de mobilizações contra o pedagiamento de rodovias federais que cortam Santa Catarina. No dia 3 de outubro, manifestação no trevo de Palhoça/Santo Amaro da Imperatriz, na BR-101, reuniu representantes de diferentes entidades catarinenses, como o vice-presidente do Core-SC, Orivaldo Besen, e os deputados estaduais Manoel Mota (PMDB) e Décio Góes (PT).

A decisão de fechar a rodovia aconteceu dias antes, durante audiência pública sobre o assunto, promovida na Assembléia



Legislativa do Estado pela Comissão de Transportes e Desenvolvimento Urbano.

Após inúmeras mobilizações pelo Brasil, o Governo Federal resolveu abrir mão da contrapartida que lhe caberia na arrecadação dos pedágios por parte das empreiteiras. Assim, foram fixadas tarifas muito menores que aquelas praticadas atualmente em praças já instaladas pelo Brasil.

Core-SC orienta distribuidoras

As distribuidoras Di-prosul, em São José, e Sardagna, em Joinville, receberam representantes do Core-SC para esclarecer aspectos inerentes à Representação Comercial como a lei que regulamenta a profissão, a importância do registro no Conselho e a profissionalização da categoria.

FORMATURAS

Univali São José

A turma 2 se formou no dia 8 de dezembro, no Clube Doze de Agosto, em Florianópolis, local onde aconteceu colação de grau e baile. Já a missa em homenagem aos 38 formandos foi realizada no dia 7 de dezembro, na Paróquia Nossa Senhora do Carmo, em Coqueiros, na Capital. Foram homenageados: professor Antonio José Bicca, nome de turma; professor Daniel Augusto de Souza, paraninfo; o presidente da Copal Alimentos, Silvio Valério, patrono.

Desde a aula inaugural, realizada em 15 de julho 2005, com a disciplina Comunicação Organizacional, ministrada pela professora Leoni Berger, muitos momentos foram marcantes.

Segundo o recém-formado, Tarcísio da Silva Oliveira Junior, uma das ações mais emocionantes foi o trote solidário, que arrecadou brinquedos doados ao Hospital Joana de Gus-



mão.

“Lembro de um garoto na ala de queimados. A médica havia comentado que fazia duas semanas que ele não levantava da cama para nada. Quando ofereci uma bola, ele abriu um sorriso e sentou-se na cama como uma criança que nada tinha. Faço aqui um pedido para que as outras turmas visitem essas crianças, pois, somos egoístas e nos queixamos por coisas mínimas.”

A trajetória da turma foi pontuada também por momentos de alegria e descontração. “Muito engraçado foi quando dois colegas se vestiram de mulher e de monge para apresentação de trabalho. Isto fez com que perdêssemos a vergonha”, conclui Tarcísio.

Márcio César Custódio, da turma 2, em momento “doação” no Hospital Infantil. Na semana da formatura, ele foi destaque na coluna esportiva de Polidoro Júnior, no Jornal Notícias do Dia. “Ex-jogador, o Márcio Marral, que jogou no Avaí, está se formando

em Gestão de Representação Comercial, pela Univali. A colação de grau será no próximo sábado, no Clube Doze de Agosto, no centro. Um dos poucos jogadores do passado que segue uma carreira brilhante fora das quatro linhas.”



Uniasselvi Blumenau

Os 58 formandos da primeira turma aberta na universidade colaram grau dia 15 de dezembro, no Teatro Michelangelo, na própria Uniasselvi, em Blumenau. O baile aconteceu na Artex e a missa no dia anterior, na Capela São Francisco.

Mas tudo começou em 10 de fevereiro de 2006, com o professor Marcos Sens. “Contabilidade Gerencial Básica! Pânico total!”, brinca a recém-formada, Juliana Negreiros. Ela conta que no início do curso, os alunos não sabiam como gerenciar os fins de semana, abdicando do lazer e do tempo com a família. Mas o entrosamento aconteceu de forma rápida e espontânea. O pensamento era unânime, todos queriam que sexta-feira chegasse logo. “Durante a semana dava saudade, assim como já estamos agora. A ficha de que não estaremos mais juntos ainda não caiu. Duro vai ser quando fevereiro chegar”, comentou Juliana, dias antes da formatura.

Divertidos e unidos, havia sempre alguém pronto a dar conselhos profissionais, familiares, amorosos, auxílio financeiro, caridade. “Ninguém se aperta. Se um de nós precisa de qualquer coisa tem liberdade e humildade suficientes pra pedir ao outro”, orgulha-se a ex-aluna, que diz ter assunto para escrever um livro com as histórias da turma.

A amizade facilitou o entrosamento profissional e proporcionou ao grupo a concretização de muitos negócios, parcerias e idéias. “Uma turma bastante questionadora, madura e de forte opinião”, define Juliana.



Univali Itajaí

A colação de grau dos 38 formandos acontecerá no dia 15 de março, às 18h, no Teatro Adelaide Konder, na Univali. O acadêmico Taicil César da Luz foi escolhido orador, Alexandre Gomes da Rocha fará homenagem a pais e filhos, e o juramento ficará por conta da formanda Vânia Maria Dagnoni Gonçalves Ribeiro. O baile da turma será no Clube Almirante Barroso, a partir das 23h30 min, com a Banda Volare's Band. Já a cerimônia religiosa, dia 14 de março, às 21h, na Igreja Matriz Santíssimo Sacramento.



NOVAS TURMAS ABERTAS NO ESTADO

Unesc Criciúma

Aula inaugural da primeira turma da Universidade do Extremo Sul Catarinense - Unesc, em Criciúma, aconteceu no dia 4 de setembro, com 24 acadêmicos que foram prestigiados por representantes do Core-SC: o presidente Flávio Flores Lopes, o vice-presidente, Orivaldo Besen, o coordenador geral, Rodrigo D. Moura Ferro, e o delegado regional, Laureci Volpato. Também estiveram presentes os diretores do Siresul, Ivo Zanette Júnior e Jurandir Virtuoso; além da coordenadora do curso, Elenice Juliani e professores da Unesc. "É um privilégio colocarmos em prática tudo o que aprendemos na universidade, logo no próximo dia de trabalho", destacou o



PAULA BIFF

vice-presidente do Core-SC, Orivaldo Besen, formado na primeira turma aberta no Estado.

Para a caloura Joívena das Chagas, o curso pode ajudar a ganhar experiência, pela oportunidade de manter contato direto com outros profissio-

nais. Ela foi promovida recentemente para a área de vendas na empresa que trabalha e acredita que o curso pode ser um diferencial para sua carreira. Depois da aula, o Siresul ofereceu coquetel aos alunos e convidados.

Colaboração: Paula Biff / Siresul.

Univali São José

A turma 4 da Univali São José teve sua aula inaugural no dia 31 de agosto, com 30 alunos, entre eles, o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro. Os calouros foram recepcionados pelo vice-presidente do Core-SC, Orivaldo Besen, e pelo vice-presidente do Sireflop, João Pedro da Rosa, ambos formados na primeira turma do Estado. Os alunos veteranos também prestigiaram os novos colegas.

No dia 11 de novembro, o grupo encarou um rafting em Santo Amaro da Imperatriz, pela disciplina Teorias da Administração, do professor Geraldo Macedo.



Univali Itajaí - Com 24 alunos, a turma 3 teve sua aula inaugural no dia 16 de novembro, com a participação de diretores do Core-SC: o presidente Flávio Flores Lopes e o vice-presidente, Orivaldo Besen.



Turma de Lages, da Uniasselvi/Instituto Educatore, visitou a Vosso do Brasil, empresa que exporta carne de frango para a Alemanha.

Unochapecó promove II Semana Acadêmica

Discutir os desafios contemporâneos do mercado de trabalho foi proposta do evento promovido pelo Núcleo dos Cursos Superiores de Tecnologia e Sequenciais da Unochapecó, entre os dias 24 e 26 de outubro, no Salão de Atos da universidade.

A palestra de abertura, com Odilon Luiz Poli, abordou o tema "Os desafios contemporâneos do mundo do trabalho". Já as palestras direcionadas ao curso de Tecnologia em Gestão de Representação Comercial, trataram de assuntos como "Marketing Pessoal", com Diogo Pereira dos Santos, e "Estratégias de negociação", com Ja-



Turma 2 da Unochapecó em coquetel realizado no encerramento do evento

mes Antonini. O presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, prestigiou a palestra de encerramento, juntamente com os alunos.

INSCRIÇÕES ABERTAS!

Unesc Joaçaba - Até 7 de fevereiro de 2008, na Universidade do Oeste de Santa Catarina - Unesc, campus Joaçaba. Há três opções para participar do processo seletivo: 17 de dezembro de 2007, 25 de janeiro e 10 de fevereiro de 2008. O curso tem duração de três anos, com aulas sextas à noite e sábados. Mais informações no site www.unescjba.edu.br, ou pelo fone (49) 3551-2019.

Univali São José - O prazo para inscrições encerra dia 15 de fevereiro de 2008, com resultado em 22 de fevereiro. Para efetivar a inscrição, não há taxas, basta acessar a página www.univali.br/se. A previsão de início do curso é 28 de fevereiro de 2008 (confirmação no edital de resultado). As aulas acontecerão nas sextas, das 16h às 22h30min, e aos sábados, das 8h às 14h20min, durante cinco semestres. Mais informações pelo fone (48) 3357-6611.

Unochapecó - As inscrições poderão ser feitas até 28 de dezembro ou entre os dias 14 e 31 de janeiro de 2008, gratuitamente. O requerimento de inscrição está disponível no site www.unochapeco.edu.br ou no Núcleo dos Cursos Superiores de Tecnologia da Unochapecó e na Secretaria Acadêmica das Extensões de São Lourenço do Oeste e Xaxim. O curso é de três anos, com aulas sextas à noite e sábados. Mais informações: (49) 3321-8083 / 3328-3863

PRODUÇÃO ACADÊMICA

Alunos do tecnólogo da Univali São José produziram artigos orientados pela professora Sandra Feitas.

Ética na Representação Comercial

Acadêmico Jair Carqueijo, turma 3

Nos últimos tempos uma palavra tem sido o principal produto dos meios de comunicação, visto que o calor de sua interpretação tem chamado atenção da sociedade e aberto uma discussão nas mais diferentes classes. Trata-se da palavra “ética”, que se apresenta como um verdadeiro clamor da sociedade, um manifesto de indignação pela perda de valores morais que compõem o comportamento humano, e o seu exercício tem sido de difícil compreensão, pois sua interpretação demonstra muitas vezes estar sendo impulsionado meramente por interesses pessoais como que se ao seu redor nada existisse.

Para melhor clareza, é necessário explorarmos sua origem e seus objetivos, segundo pesquisas, a origem da palavra ética vem do grego “ethos”, que quer dizer o modo de ser, o caráter. Os romanos traduziram o “ethos” grego, para o latim “mos”, que quer dizer costume, de onde vem a palavra moral. Tanto “ethos” (caráter) como “mos” (costume) indicam um tipo de comportamento propriamente humano que não é natural, o homem não nasce com ele como se fosse um instinto. Ética e moral, diz respeito a uma realidade que é construída histórica e socialmente a partir das relações coletivas dos seres humanos nas sociedades onde nascem e vivem e aplicada nos mais diversos campos como política, economia, família e negócios e pode ser um conjunto de regras, princípios ou maneiras de pensar que guiam sua maneira de agir perante os outros.

No campo dos negócios em especial no da Representação Comercial, alguns comportamentos equivocados acabam sendo traduzidos como ações naturais nas batalhas do dia a dia pela conquista do cliente. Observa-se por exemplo que a composição de frases difamatórias dirigida ao concorrente e a seus produtos, surgem de maneira espontânea como um vitorioso argumento de venda, e aí vem a pergunta: O ato de desqualificar uma empresa ou um produto apresenta ao cliente as nossas qualidades? Será que o embate não deveria ficar no campo da apresentação dos pontos de sucesso da empresa e produto?

O que precisamos entender é que a ação de desqualificar pode também ser traduzida como uma falta de limites do comportamento humano para se gerar um negócio, e assim demonstrar falta de capacidade e conhecimento do próprio negócio.

É incompreensível constatar-se a existência de ações que venham propulsar uma linguagem de tom pérfido que fuja do objetivo que fomos contratados, ou seja, representar a empresa, gerar negócios e difundir-la no mercado de tal forma que a torne acima de tudo não somente uma líder, mas verdadeiramente um exemplo de empresa. Segun-

do Jacomino (2000, p. 28)

Hoje, mais do que nunca, a atitude dos profissionais em relação às questões éticas pode ser a diferença entre o seu sucesso e o seu fracasso. Basta um deslize, uma escorregadela, e pronto. A imagem do profissional ganha, no mercado, a mancha vermelha da desconfiança.

Entender que possa existir um relacionamento comercial sem ética é puro engano, pois não vendemos produtos, vendemos sim benefícios, e esta via de mão dupla pode se tornar perigosa, pois ações antiéticas são como navegar por ilusórias nuvens que escondem raios de ignorância, prontos a serem disparos contra nós mesmos. Afinal, podemos confiar e estabelecer negócios com um cliente que mantém sua estrutura em cima de valores antiéticos? Dentro deste mesmo raciocínio podemos também estar sendo analisados, e dependendo do resultado iremos receber o mesmo tratamento e estabelecer conseqüências desastrosas que afetarão diretamente a empresa.

Sandra Freitas (2007), em seu artigo Ética nas organizações, comenta que a construção de organizações éticas é um empreendimento que envolve toda sociedade, exigindo uma reforma de comportamentos em todas as esferas sociais e institucionais, o que pode ser verificado pelo exame dos princípios da complexidade, que diz que todos somos produtos e produtores de nossa sociedade.

Precisamos absorver que o nosso papel é o de ser a empresa fora da empresa, somos os geradores de negócios, somos acima de tudo responsável pela freqüência dos batimentos cardíacos de todo um processo, e a qualidade de nossas ações é que irá determinar a saúde da empresa nos mais diversos campos como: financeiro, produtivo e tantos outros que compõem seus objetivos. No entanto um é de significativo valor, é aquele que determina por quanto tempo queremos permanecer no mercado, um reflexo direto do nosso comportamento, em especial o da ética.

Quando tratamos de ética é preciso ampliar um pouco mais nossos pensamentos e invadirmos áreas que aparentemente ficam fora das ações antiéticas que envolvem relacionamentos comerciais. Sendo ética um comportamento que envolve moral, caráter e costume, sua prática também poderá invadir relacionamentos que consideramos fundamentais para nossa existência, relacionamentos que nos tomam como verdadeiros exemplos de vida, líderes e até heróis, poderíamos até chamá-los de parceiros, clientes que pela sua magnitude tem a necessidade produtos não palpáveis e no momento escassos como a ética. Clientes especiais como nossas famílias!

Autoconhecimento: O combustível da Liderança

Acadêmica Marlei Moreira Duarte Zobot, turma 4

Para liderar é preciso ter o autoconhecimento? Podemos afirmar que para um líder obter sucesso em sua função é fundamental que ele se conheça à fundo para então conhecer melhor as outras pessoas e saber como lidar com elas.

“Quem olha para fora sonha; quem olha para dentro desperta.” (Carl Jung). Conhecendo seu íntimo o líder saberá do que realmente gostam, quais são suas vontades, o que lhe faz bem e saberá identificar seus pontos positivos e negativos e quais suas reais necessidades. Este processo de autoconsciência ocasionará mudanças que vão permitir a sua melhora pessoal, aprimorando seus pontos positivos e eliminando os pontos negativos.

A análise interna deve começar com uma introspecção para identificar as nossas vontades, anseios e problemas existenciais. Como se fôssemos fazer um levantamento de como realmente somos na nossa essência, quais são as nossas limitações, as nossas virtudes e defeitos. A partir daí podemos definir caminhos e metas de melhora para as deficiências e de maior exploração das qualidades, aumentando a autoconfiança.

O resultado deste processo ajudará o líder a entender melhor a si próprio e também as outras pessoas e as necessidades individuais e do grupo como um todo, facilitando seu trabalho de forma a atingir seus objetivos e metas. Como são sempre muito cobrados e muitas vezes sob pressão, os líderes deparam-se com o dilema de ter que atingir suas metas normalmente em curto prazo, mostrando-se produtivos, mas sem deixar de entender as necessidades de sua equipe que sempre será formada por indivíduos de temperamentos e comportamentos diversos.

Liderar é uma arte. Não é fácil e não nascemos com ela, mas podemos desenvolvê-la ao longo de nossa vida profissional, aprendendo com nossas experiências. Analisando as dificuldades do nosso dia a dia e os resultados de decisões tomadas, acertadas ou não, estamos aumentando nosso conhecimento para não repetir os erros e assegurar acertos em situações futuras que sejam similares.

Para obter sucesso como líder também é fundamental ter empatia, para que o grupo perceba o líder como um parceiro e assim tenha uma motivação a mais para executar suas tarefas. O grupo que confia no seu líder não teme desafios e trabalha com confiança e harmonia. Esta cumplicidade é extremamente positiva e reflete diretamente nos resultados.

O aporte de conhecimentos adquiridos pelas situações vividas, somado ao autoconhecimento, que é um processo contínuo e sem limites, resulta sempre em mais confiança e segurança para a tomada de decisões, desencadeando um aumento de competência progressivo para o líder e seu grupo.

Concurso de artigos é promovido na Univali São José

Os alunos da turma 3 participaram de concurso de artigos promovido em julho pela professora Sandra Feitas, na disciplina Formação e Desenvolvimento de Equipe, a partir de debate sobre liderança, realizado em sala de aula. O vencedor foi Jair Carqueijo Junior, com o artigo “Procura-se um líder”.

Os 26 trabalhos foram avaliados por professores da

própria Univali e de outras instituições de ensino superior, que selecionaram os oito melhores e, finalmente, os quatro finalistas. “Analisamos aspectos como a relevância do conteúdo para o curso, metodologia, coerência e redação”, destaca a professora Sandra. O artigo na íntegra está no site do Core-SC, no link dos cursos tecnólogos.

Solenidade entrega de carteiras profissionais

Mil carteiras foram entregues em 2007

Em 2007 o Core-SC entregou mil carteiras profissionais para novos representantes comerciais em solenidades realizadas nas oito delegacias do Conselho, localizadas em diferentes regiões do Estado. Nas solenidades promovidas em São José, Itajaí, Blumenau, Joinville, Criciúma, Lages, Joaçaba e Chapecó, os novos filiados fizeram juramento solene e receberam suas carteiras profissionais das mãos de dirigentes do Core-SC e sindicatos

que congregam a categoria em Santa Catarina.

Além de assistirem vídeo institucional sobre a atuação do Conselho, os representantes comerciais ainda tiveram a oportunidade de receber informações importantes para o exercício da profissão e sobre as entidades de classe ligadas à categoria. Muitos aproveitaram a ocasião para esclarecer dúvidas diretamente com os dirigentes das entidades.

Os cursos tecnológicos em Gestão de Representação Comercial motivaram inúmeras perguntas. A representante comercial Simone Maria da Silva se interessou pelo curso durante solenidade realizada na Delegacia Regional de São José. Alguns dias depois ela ingressava na turma 4 da Univali São



José.

Para o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro, as solenidades trataram da qualificação profissional da categoria, difundindo informações sobre os tecnólogos oferecidos em São José, Itajaí, Blumenau, Lages, Chapecó e Criciúma.



Simone Maria da Silva recebeu sua carteira profissional do gestor da Unimed, Douglas Silvério, em solenidade realizada em agosto, na Delegacia Regional de São José



Os seis sindicatos que congregam a categoria no Estado – Sireflop, Sirecoi, Sirecom, Sirenorte, Siresul e Sindrecom – oferecem foto personalizada aos novos filiados ao Core-SC. A idéia partiu de Joinville e foi tão bem recebida pelos representantes comerciais que logo foi adotada pelos outros cinco sindicatos.

Sindicatos apresentam benefícios

As solenidades permitem ainda que os novos representantes comerciais conheçam as estruturas disponíveis nas delegacias regionais do Core-SC e os benefícios oferecidos pelos sindicatos. “Além dos dirigentes das entidades de classe, sempre há um convidado para compor a mesa de autoridades e, muitas vezes, são de empresas e instituições que têm convênios com os sindicatos”, explica o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro.

Douglas Silvério, gestor da Unimed em Florianópolis, frequentemente prestigia as solenidades promovidas na Delegacia Regional de São José. Isto porque o convênio firmado entre Unimed e o Sindicato dos Representantes Comerciais da Grande Florianópolis – Sireflop é um dos benefícios mais procurados pelos associados do sindicato, já que traz vantagem considerável se comparado ao plano regular da Unimed oferecido ao mercado em geral.

Baixa do registro evita cobrança judicial

Os representantes comerciais que não estão mais exercendo a profissão devem providenciar a baixa do registro no Core-SC, para evitar futuras “dores de cabeça”. Este procedimento é de suma importância, já que o representante que não dá baixa em seu registro fica sujeito à cobrança judicial das anuidades, que acumulam a cada ano, se o Conselho não for oficialmente informado que o representante deixou de exercer a atividade. Depois de processo administrativo, o valor devido entra na dívida ativa e, em seguida, é executado pela Justiça.

Para comunicar o desligamento da profis-

são, o processo é semelhante tanto para representantes pessoas físicas quanto pessoas jurídicas. Nas duas situações é preciso estar em dia com as anuidades. Para dar baixa na documentação, o interessado também não pode estar respondendo a processo disciplinar junto ao Core-SC.

A devolução da carteira profissional é outra exigência, sendo que, na falta dela, o envolvido deve emitir uma declaração onde se responsabiliza pela não-devolução do documento. E para completar o desligamento, é preciso apresentar um pedido formal de baixa de registro junto ao Core-SC pelo não exercício da

profissão.

No caso de empresas (pessoas jurídicas), também é preciso comprovar a baixa na Junta Comercial do Estado - Jucesc, ou na Receita Federal, ou ainda alterar a razão social, retirando a palavra representações, ou comunicando a mudança de sede para outro Estado. “Não temos interesse em cobrar anuidades de quem não exerce mais a Representação Comercial, por isso fazemos um apelo para que informem o Conselho”, explica o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro.

Mais informações, na sede do Core em Florianópolis ou nas delegacias regionais.

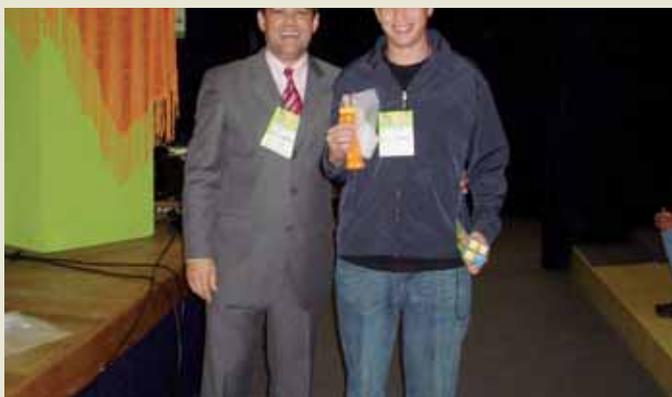


Evento marcado pela emoção!

FOTOS: IMAGEM & ARTE

O 9º Encontro Catarinense de Representantes Comerciais foi pontuado por momentos de muita emoção. Atrações como o palestrante Geninho Góes e o circo-teatro do Grupo Tholl fizeram muita gente rir e chorar! Mais de 300 pessoas contribuíram para fazer da intensa programação um sucesso! Confira alguns dos principais momentos!

Solenidade de abertura



Autoridades municipais como o vereador Édlo Vieira, presidente da Câmara de São José, e estaduais, como Alaor Tisson, presidente da SC Parcerias, que representou o governador Lulz Henrique da Silveira, e o deputado estadual, Jalr Natal Perelra, destacaram a importância da categoria. Também compuseram a mesa, o diretor do Confere, José Paulo Perelra Brandão; o presidente da Fecomércio/SC, Antônio Edmundo Pacheco; os presidentes dos sindicatos que congregam a categoria no Estado; e o presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes.



Participação Especial: Banda União Josefense tocou hino nacional



Participantes viveram momentos intensos!

PAINEL PROFISSÃO EM DEBATE



Diretor da Marisol respondeu muitas perguntas

O renomado jornalista da Rádio CBN Diário e TV COM, Renato Igor, mediou o Painel Profissão em Debate, que abordou temas relacionados ao exercício da profissão. Entre os convidados que compuseram a mesa de trabalho: o diretor do Conselho Federal de Representantes Comerciais – Confere, José Paulo Pereira Brandão; o presidente do Sistema Fecomércio/SC, Antônio Edmundo Pacheco; o representante comercial e formado na primeira turma catarinense do tecnólogo em Gestão de Representação Comercial, Carlos Manuel Romani; o presidente do Core-SC e Sireflop, Flávio Flores Lopes; o vice-presidente do Core-SC, Orivaldo Besen; e o diretor comercial da Marisol, Robson Amorim, painalista mais requisitado pelo público.

“O caminho é a profissionalização, a capacitação técnica. Este é o maior desafio das entidades que aqui estão”. Segundo Amorim, a Representação Comercial é uma atividade fundamental para a economia e grande número de indústrias e representantes comerciais ainda não se deram conta disso. “As empresas treinam seus funcionários de fábrica e administrativos e esquecem desses profissionais”.

A Marisol passou por grande reengenharia nos anos 90, o deu início ao processo de qualificação da equipe de vendas. Hoje só contrata representantes comerciais com formação superior, preferencialmente na área. “Mantivemos os que eram muito bons e que ainda não tinham curso superior, mas orientamos a se qualificarem para acompanhar o mercado”.

Geninho Góes: "Eu trabalho com paixão"

Um verdadeiro impacto na vida pessoal e profissional dos participantes!

Contagante! Eletrizante! Geninho Goes incendiou corações e acendeu mentes! Com bom humor e conteúdo, ele mexeu com a plateia, literalmente. Arrancou boas risadas e emocionou com histórias que fizeram muita gente refletir. Mensagens positivas e dinâmicas, marcadas pela criatividade, movimentaram o público que interagiu entre si e com o palestrante.

Com o objetivo de melhorar a auto-estima e a autoconfiança, Geninho aplicou técnicas infalíveis e práticas. A intenção é fazer com que os participantes cumpram seus papéis com qualidade, conquistando mais produtividade, interatividade e ambiente harmônio-



so no trabalho.

O especialista afirmou que a energia da paixão transmite um entusiasmo vivo que contagia e o resultado disso é qualidade, eficácia na produção, sucesso e lucro.



"Espetáculo Tholl, Imagem e Sonho" fez público rir e chorar!

Incrível trupe de Pelotas fez apresentação inesquecível!

Impossível traduzir em palavras a maravilhosa apresentação do Grupo Tholl. Ao final do espetáculo, a emoção era generalizada. Mulheres, homens e crianças, pessoas de todas as idades, simplesmente, sentiam lágrimas escorrendo pelo rosto, extasiados, sem entender como aquele grupo de 17 jovens e crianças consegue despertar tantas e tão diferentes emoções, intensamente, sem ao me-



nos emitir uma única palavra.

Para arrebatrar o público desta maneira, o espetáculo de circo-teatro mescla, encantadoramente, recursos de cenografia, figurino, maquiagem, luz, som, graça, beleza, muito humor com técnicas de clown (palhaço), além de performances acrobáticas e malabarismos de tirar o fôlego. É o chamado Novo Circo!





A 9ª edição do evento teve novo formato. Entre as novidades, os Lounges, espaços que abordaram diferentes temas.

FOTOS: PAULA BIFF E RENATA VALENTIM

LOUNGE QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL

IMAGEM & ARTE

Sabrina Gandolfi, da Univali São José, com Jorge Bento, formado na primeira turma do curso tecnológico em Gestão de Representação Comercial aberta em SC.



A escritora Marli Guichard divulgou seus quatro livros sobre Representação Comercial publicados pela editora Oficina de Vendas, respectivamente: Alegria de Vender, na 8ª edição e adotado por 14 universidades; Manual de Primeiros Socorros em Vendas, na 7ª edição; Dicionário Figurado de Vendas, na 2ª edição; e Alegria de Vender do Oiapoque ao Chuí, na 3ª edição.



LOUNGE QUALIDADE DE VIDA NO TRABALHO

Profissionais da Lazúli Espaço Terapêutico fizeram consultas de Reiki e avaliaram o mapa energético dos participantes.



IMAGEM & ARTE



Edivan Souza da Silva, profissional de Educação Física, prestou atendimento e distribuiu material informativo sobre temas como Ergonomia e Ginástica Laboral.

LOUNGE REPRESENTATIVIDADE



Funcionários do Core-SC e dos seis sindicatos que congregam a categoria no Estado forneceram informações sobre as entidades

LOUNGE DA BELEZA

Serviços como diagnóstico capilar e avaliações sobre cabelo e pele foram oferecidos por demonstradoras da OK Distribuidora.



PATROCINADORES

IMAGEM & ARTE



Espaço Sicredi, um dos patrocinadores do evento, juntamente com Fecomércio/SC, Conselho Federal - Confere, Caixa Econômica Federal e Univali.

EXPOSIÇÃO ESCOLA DE OLEIROS DE SÃO JOSÉ

A Escola de Oleiros de São José levou a roda de oleiro, onde Seu Pedro demonstrou o ofício que mantém viva a cultura local.

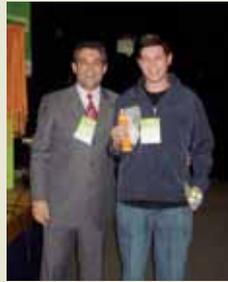


Dona Martinha, uma das mais tradicionais oleiras da cidade, também mostrou seu talento na cerâmica figurativa. Belíssimas peças como vasos, panelas e maricotas foram expostas em criativos móveis feitos em material de demolição, cedidos ao evento pela loja Relicário.



SORTEIO DE BRINDES

Foram sorteados inúmeros brindes e prêmios em dinheiro. Entre os apoiadores, Marisol, Omnes Cosméticos, Confeitaria Doces Portugueses, Nacional Vox - Agência de Internet, OK Distribuidora, Wanke Eletrodomésticos - representante João Victor Kalinowski, a escritora Marli Guichard e Lazúli Espaço Terapêutico.



O vice-presidente do Core-SC, Orivaldo Besen, entrega a participante uma linda "maricota" da oleira Dona Matinha: belo exemplo da cerâmica figurativa produzida em São José.



Aluno do curso tecnólogo em Gestão de Representação Comercial da Univali São José recebendo cheque do presidente do Core-SC, Flávio Flores. Alunos de diferentes turmas instaladas no Estado, inclusive da primeira já formada, prestigiaram o evento.



No encerramento do evento, o Grupo Tholl "ajudou" na hora de sortear cheques.

GASTRONOMIA



Além de almoço e coffee break, os participantes saborearam delicioso jantar, com apresentação musical da Banda União Josefense.

DELEGAÇÕES!



Alberto Israel Zeni e demais integrantes do Núcleo de Representantes Comerciais da Associação Comercial e Industrial de Jaraguá do Sul.



Francisco das Chagas Almeida, presidente do Core-DF, juntamente com o presidente do Core-RS, Uriel Canarim e demais diretores. Também estiveram presentes representantes do Core-PR.

Como no ano passado, Criciúma trouxe a maior delegação!

Valdir Rombaldi, conselheiro do Core-SC, Arlindo Liberatti, presidente do Core-SP, e demais diretores do conselho paulista.



A presidente do Sirecom, de Caxias do Sul (RS), Maria Cecília Pozza, e demais integrantes do sindicato gaúcho



“COREAÇÃO” Solidário

Movidos por esse slogan, os funcionários do Core-SC participaram de ação social de Natal promovida pela área de Comunicação e Eventos. Cada Regional do Conselho escolheu uma família carente ou instituição filantrópica para auxiliar.

A inspiração do cartão de Natal do Core-SC veio da ação social dos funcionários da sede e da **Regional São José**, que doaram ao Cantinho dos Idosos alimentos, roupas, produtos de higiene pessoal, mas, principalmente, atenção e carinho. A equipe ofereceu aos 13 idosos, presentes de Natal e variado café da tarde. A animação ficou por conta de muitas canções embaladas por violão e até violino. Foram mobilizados representantes comerciais e fornecedores do Conselho.

Em Criciúma, a funcionária Danieli Pagliari se uniu ao Siresul para doar de uma cadeira de rodas a jovem Eliane Medeiros, 25 anos, que vive acamada desde que nasceu por problemas neurológicos. Os recursos para a aquisição da cadeira foram levantados durante o jantar de fim de ano que o Siresul ofereceu aos associados. Já a Regional de **Joinville** aderiu à ação do Sirenorte, que levou Mamãe e Papai Noel para distribuir brinquedos às crianças da Fundação Pauli Madi. Também foram doados alimentos, roupas, calçados e móveis.



A funcionária da Regional Blumenau, Tatiana Hillesheim, fez ação conjunta com o Sirecom para prestar auxílio ao casal Francisco e Lourdes Moura e seus três filhos: um rapaz de 17 anos, um menino de três anos e uma menina de um ano e meio. Representantes comerciais doaram dinheiro, roupas, alimentos e brinquedos. “Escolhemos esta família por serem pessoas simples, batalhadoras e muito prestativas. Mesmo com toda a dificuldade estão sempre sorrindo, brincando e dividindo o pouco que tem com os outros. Apesar do casal trabalhar, a família é humilde e sobrevive com orçamento reduzido. Vive numa casa em condições precárias, que foi desapropriada para dar lugar a um empreendimento de uma construtora da cidade”, diz Tatiana.



A funcionária da Regional de Lages, Alana Maria Kruk, doou cesta à família do bairro Gralha Azul. Ela conta que na pequena e humilde casa, com cozinha, quarto e banheiro, moram seis pessoas. O pai é deficiente físico, depende de cadeira de rodas, e a mãe é diarista. O casal tem quatro filhos: duas meninas de 10 e 14 anos e dois rapazes de 16 e 18 anos. “Foi emocionante ver a alegria da menina de dez anos ao encontrar na caixa de donativos, leite condensado e chocolate granulado. Ela riu, pulou e disse que era para o bolo de aniversário dela. Imaginei que seria logo e aí perguntei a data. Fiquei surpresa quando ela respondeu que é em julho”.

Segundo Alana, a menina também ficou muito contente com o leite e o Nescau. “No pouco tempo que fiquei na casa ela tomou três copos”. A funcionária de Lages voltou à casa alguns dias depois para entregar roupas, presentinhos e chocolates. “Os armários estavam vazios, fiquei muito feliz em poder ajudar”.



A funcionária da Regional de Joaçaba, Angelita Mocelin Bett e a estagiária Elaine Zapelini Kazlowski contaram com o apoio do Sindrecom para auxiliar Pedro Brás Mêsas da Silva, que completará 35 anos em 31 de janeiro. De acordo com Angelita, ele teve paralisia infantil com um ano e meio. Apenas com oito anos Pedro começou a caminhar, mesmo assim, acredita que a deficiência não é um defeito e nem um problema na vida. “Ele entrega panfletos nos semáforos, superando seus limites a cada dia. Tem uma família que o ama muito e é a alegria da casa”, destaca Angelita, que conta ainda que há outras pessoas com limitações na família. “Escolhemos o Pedro porque é um exemplo para nós”.

Dia da Criança Core-SC

“Mostre que sua mãe tinha razão... Que você era uma GRACINHA!” Esse foi o título da primeira ação motivacional promovida para os funcionários do Core-SC. A iniciativa do Setor de Comunicação e Eventos do Conselho movimentou a equipe em outubro, mês em que se comemora do Dia da Criança.

A brincadeira consistiu em adivinhar quem eram as crianças das fotos enviadas ao Setor de Comunicação e Eventos e dispostas anonimamente em mural na sede do Core-SC. O “álbum” também foi disponibilizado na internet. Os funcionários enviaram seus “palpites” à jornalista Érica de Almeida Borges, responsável pela área. A “revelação” aconteceu na véspera do Dia da Criança e foi divulgada no Fórum interno do Core-SC. O coordenador Rodrigo acertou todos os palpites e recebeu presente. Outros dois participantes também foram agraciados através de sorteio.



Treinamento de funcionários é promovido em Florianópolis

Nos dias 10 e 11 de novembro, 23 funcionários do Core-SC estiveram reunidos no Engenho Eco Park, no Rio Vermelho, em Florianópolis, para o segundo treinamento anual da equipe. O encontro reuniu colaboradores da sede e das oito Regionais do Conselho com o objetivo de atualizar procedimentos, trocar informações, projetos e idéias a serem desenvolvidas em 2008, além de balanço das atividades do exercício 2007. O grupo também participou de divertidas atividades motivacionais e de integração.

Core-SC na imprensa

No segundo semestre de 2007, ações do Core-SC mereceram destaque na mídia: Diário Catarinense, coluna Contracapa - jornalista Marcos Espíndola (25/08/07); CBN Diário / Programa Notícias da Tarde, com Luiz Carlos Prates, e TV COM; Rádio Guarujá; TV Itaguaçu/ Net São José – Programa de Cida Schmidt - De Mulher para Mulher; Programa Sara Business, na Sara FM; Revista Corcesp/Sircesp, edição set/nov; site do Sirecom Caxias do Sul; Revista Infocomércio (Fecomércio/SC), edições 6 e 8; newsletter da Associação dos Representantes Comerciais e das Empresas de Representações Comerciais do Rio Grande do Sul – Arcosul; site Boletim de Representações, edições 299 e 334; site Noticenter, edição 100; Jornal Oi São José; site da Associação dos Conselhos Profissionais/SC; site da Nacional Vox - Agência de Internet; site do Centro Multiuso.

Atenção para as anuidades 2008!

Anuidades poderão ser pagas com desconto, em janeiro e fevereiro, e sem acréscimo, até 31 de março.

O Core-SC informa aos representantes comerciais que estão em dia com suas anuidades referentes ao exercício 2007, que as guias para o recolhimento das anuidades de 2008 foram emitidas através da Caixa Econômica Federal e enviadas pelos Correios no final de dezembro.

Segundo o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro, os valores das anuidades 2008 sofreram reajuste de 4, 29%, de acordo com o índice de inflação do período.

PESSOA FÍSICA	
Vencimento em 31 de janeiro, com desconto de 16,67%:	R\$ 182,50
Vencimento em 28 de fevereiro, com desconto de 8,34%:	R\$ 200,70
Vencimento em 31 de março, valor integral:	R\$ 219,00

PESSOA JURÍDICA*	
Vencimento em 31 de janeiro, com desconto de 16,67%:	R\$ 60,80
Vencimento em 28 de fevereiro, com desconto de 8,34%:	R\$ 66,90
Vencimento em 31 de março, valor integral:	R\$ 73,00

* Conforme resolução nº 335/2005, do Conselho Federal dos Representantes Comerciais (Confere), é obrigatório que toda empresa de representação comercial tenha um profissional responsável, ou seja, um representante comercial "pessoa física", em situação regular junto ao Core-SC.

ATENÇÃO REPRESENTANTE!

Quem não receber a guia de pagamento até 25 de janeiro de 2008 ou estiver com mais de uma anuidade em atraso, deve entrar em contato com a sede do Core-SC, em Florianópolis, ou com uma das oito delegacias regionais do Conselho.

A Comissão Fiscal do Core-SC aprovou sem restrições a prestação de contas do Conselho, referente ao terceiro trimestre de 2007, durante reunião plenária realizada na Delegacia Regional de São José em novembro.

Balanco Patrimonial

3º TRIMESTRE DE 2007

ATIVO	R\$	R\$	R\$	PASSIVO	R\$	R\$	R\$
ATIVO FINANCEIRO				PASSIVO FINANCEIRO			
DISPONÍVEL				Dívida Flutuante			
Suprimento de Fundo	500,00						
Banco c/Movimento	60.622,06						
DISPONÍVEL VINCULADO EM C/C BANCARIAS				Depósito Diversas Origens	23.967,39		
Banco c/Vinculada a Op.Financeiras	169.795,74			Consignações	6.362,33		
Subsoma	230.917,80			Credores da Entidade	75.046,51		
				Entidade Públicas Credoras	38.044,40		
REALIZÁVEL				Privisoos	117.753,11		
Devedores da Entidade	62.592,26						
Subsoma	62.592,26			SOMA DO PASSIVO REAL		261.173,74	261.173,74
SOMA DO ATIVO FINANCEIRO		293.510,06					
ATIVO PERMANENTE				SALDO PATRIMONIAL			
BENS PATRIMONIAIS				Patrimônio Real Líquido			7.924.653,65
Bens Móveis	152.025,94						
Bens Intangíveis	1.050,00						
Subsoma	153.075,94						
CRÉDITOS							
Dívida Ativa	7.739.241,39						
Subsoma	7.739.241,39						
SOMA DO ATIVO PERMANENTE		7.892.317,33					
SOMA DO ATIVO REAL			8.185.827,39				
TOTAL			8.185.827,39	TOTAL			8.185.827,39

Florianópolis 30 de setembro de 2007

TEREZINHA EMILIA TURNES

TEC EM CONTABILIDADE - CRC N° SC 010384/0-8

FLAVIO FLORES LOPES

PRESIDENTE

DIA PANAMERICANO DO REPRESENTANTE COMERCIAL

Core-SC e sindicatos promovem ações alusivas à data

Em comemoração ao Dia Panamericano do Representante Comercial, 1º de outubro, o Core-SC publicou anúncios nos jornais Diário Catarinense, A Notícia e Jornal de Santa Catarina. Além de parabenizar os profissionais da área, a peça publicitária alertou sobre a obrigatoriedade do registro no Conselho para os que exercem a atividade. “É representante comercial somente quem tem registro no Core”, destaca o anúncio. Já os sindicatos que congre-



gam a categoria realizaram eventos comemorativos.



Siresul - O Sindicato dos Representantes Comerciais do Sul de Santa Catarina – Siresul promoveu jantar no dia 5 de outubro, na Sociedade Recreativa Mampituba. O evento ofereceu buffet de massas e música ao vivo. **Ação solidária** – O Siresul também lançou a campanha “Faça uma criança mais feliz, doe um brinquedo”. As doações foram entregues a instituição beneficente no dia das crianças.



O presidente do Sindrecom, Ruy Nuernberg, apresentando a associada

Sindrecom – Almoço realizado no dia 2 de dezembro, na sede da Avimoc, em Joaçaba, comemorou o Dia do Representante Comercial e também serviu como confraternização de fim-de-ano. Entre os convidados, associados e familiares que se divertiram no bingo que distribuiu brindes. O delegado Regional da Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses - Adac, Jaime Balestrim, prestigiou a festa do sindicato.



Sirenorte – O tradicional Jantar Dançante foi realizado no dia 28 de setembro, no Restaurante Glória, em Joinville, com animação de Vilmur Aguiar. Associados tiveram direito a um convite casal gratuito.



Sirecom: sede própria

O Sindicato dos Representantes Comerciais de Blumenau e Região – Sirecom adquiriu sede própria, localizada na rua Daniel Pfaffendorf, 165, na Itoupava Seca. O imóvel foi apresentado pelo presidente Paulo Roberto dos Santos aos conselheiros, diretores e associados, em julho, e será reformado para abrigar Sala de Reuniões e de Diretoria, Departamento Administrativo, Espaço do Representante, Core-SC, Departamento Jurídico, Auditório para Palestras e Área de Lazer com churrasqueira.

Sirecoi – O Sindicato dos Representantes Comerciais de Itajaí e Região – Sirecoi promoveu almoço alusivo ao Dia do Representante Comercial no dia 6 de outubro, um sábado, em belo sítio em Itajaí. Além das deliciosas costelas assadas em fogo de chão, houve também sorteio de inúmeros brindes entre os mais de 70 participantes, que assistiram à emocionante homenagem prestada ao senhor José Elias dos Passos. Ele é um dos representantes comerciais mais antigos da região e um dos primeiros associados do Sirecoi



Prestigiaram o evento, o presidente da Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses - Adac, Alceu Alcides Pereira, e o presidente do Conselho Deliberativo da entidade, Odemar Müller; o presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, o vice-presidente, Orivaldo Besen e o delegado regional Carlos Antônio Borba; além do deputado estadual Jandir Bellini.

Core-SC e Siresul foram expositores em grandes feiras

A Feira Casa Pronta 2007 - Salão do Imóvel, Feira da Indústria Cerâmica, Moveleira, Insumos e Equipamentos para Construção – foi promovida entre os dias 17 e 21 de outubro, no Centro de Eventos Criciúma, Pavilhão José Ijair Conti, com a participação de mais de 150 expositores, entre eles, CORE-SC e Siresul. O estande das duas entidades difundiu informações sobre o exercício da profissão e serviu ainda para aproximar cada vez mais o Sindicato e o Conselho da categoria e também da sociedade em geral.

O evento recebeu mais de 30 mil visitantes, entre deles, representantes comerciais, distribuidores e atacadistas. O delegado regional do CORE-SC em Criciúma, Laureci Volpato, e a funcionária da regional do Core-SC, Danieli Pagliari, visitaram todos os expositores para distribuir impresso informativo que alerta sobre a obrigatoriedade do registro profissional no Conselho.

O presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais do Sul do Estado de Santa Catarina - Siresul, André Dal Forno, e demais integrantes da diretoria, também prestigiaram

o evento e difundiram as vantagens de se associar à entidade.

Fecarga - A primeira edição da Fecarga – Feira dos Transportes & Logística foi promovida entre os dias 21 a 24 de novembro, das 14h às 22h, no Centro de Eventos Maximiliano Gaidzinski, em Criciúma. Core-SC e Siresul estiveram entre mais de 70 expositores de segmentos relacionados aos transportes de cargas rodoviárias, ferroviárias, aéreas e marítimas.

Os 15 mil metros quadrados dos pavilhões foram ocupados por empresas como montadoras e revendas de veículos/caminhões, equipamentos e serviços como carrocerias, furgões, pneus, tecnologias e métodos para controle e segurança dos veículos e mercadorias, combustíveis, ferramentas e acessórios, agentes financiadores, entidades e organizações com atividades ligadas aos setores dos transportes de cargas.

“Foi um evento bastante técnico que reuniu especialistas em transporte de toda a região e autoridades no assunto”, argumenta o empresário Willi Backes, organizador do evento. Ele destaca que a Fecarga mostrou

muita tecnologia, a exemplo da Lince, empresa de rastreamento para veículos de carga e carros de passeio.

O evento ainda reservou espaço para debates envolvendo os temas

mais delicados do Transporte Nacional, como o 1º Fórum de logística. Na primeira noite da feira, a Ipiranga abriu espaço para discussão sobre Etanol.

Objetivo é propagar informações sobre a categoria entre representantes comerciais, empresários, indústrias e sociedade em geral

NOTÍCIAS DOS SINDICATOS

Associados do Sireflop aprovam Uniodonto



Muitos associados vêm aderindo ao convênio com a Uniodonto - cooperativa de dentistas que desde 1980 atua como sistema nacional de planos de assistência odontológica. O casal Paulo Henrique Oliveira e Deize Cristina Perez é um bom exemplo. “Como vamos regularmente ao dentista, aderir ao plano está nos proporcionando considerável economia. Estamos muito satisfeitos com o convênio”, explica o associado.

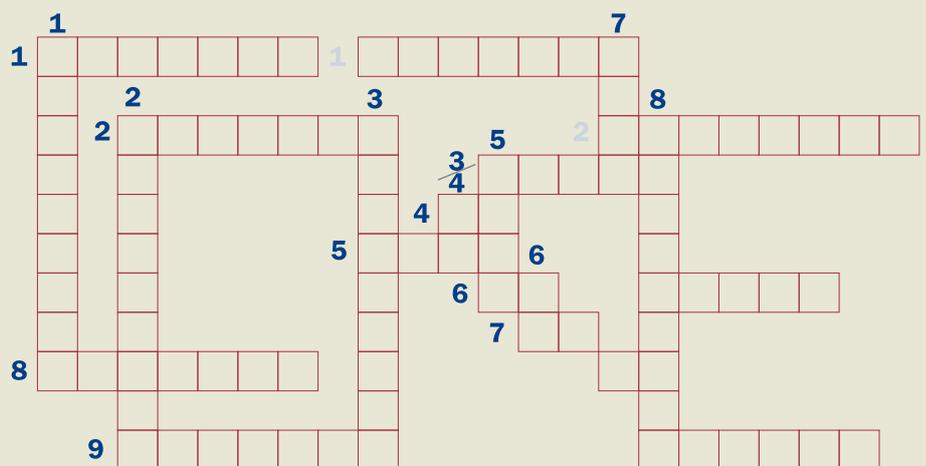
Segundo ele, outra vantagem foi poder continuar com a dentista que atendia o casal antes da adesão ao plano, já que ela é cooperada. A Uniodonto conta com profissionais em diversas cidades catarinenses e atendimento em todo o Brasil, através do Sistema Nacional Uniodonto. A relação dos dentistas cooperados está disponível no site www.uniodonto-sc.com.br.

Palavras Cruzadas

Colaborou: Lauro Limas

HORIZONTAIS

- Sindicato dos Representantes Comerciais do Sul do Estado de Santa Catarina / Sindicato dos Representantes Comerciais de Itajaí e Região.
- Nome que os exploradores do Brasil deram a algumas tribos de Tupinambás por usarem no beigo inferior um largo buraco tapado com uma rodela de cuia / Sindicato dos Representantes Comerciais de Grande Florianópolis.
- Parte do intestino grosso localizado entre o reto e o seco.
- Nome chinês de Buda.
- Em algumas línguas e, sobretudo, no grego, diz-se do número que serve para indicar duas pessoas ou coisas.
- Abreviatura de Anno Domini/ Cobrir ou misturar com iodo.
- Pronome pessoal da primeira pessoa do singular.
- Que se enviou/ Rio do estado da Bahia afluente do Jequitinhonha.
- Sindicato dos Representantes Comerciais de Blumenau / Que tem a forma de um ovo invertido.



VERTICAIS

- Sindicato dos Representantes Comerciais do Norte de Santa Catarina.
- Breno..... Filho, tesoureiro do Core-SC.
- Sindicato Regional das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos de Joaçaba.
- Quarta nota da escala musical.
- Grude.
- Preposição própria ou essencial.
- Essa coisa.
- Nome dado a certas organizações

Respostas

Horizontais: 1 - Siresul / Sireflop; 2 - Gamelas / Sirecol; 3 - Colôn; 4 - Fô; 5 - Dual; 6 - Iodar; 7 - Eu; 8 - Enviado / Bu; 9 - Breno. Verticais: 1 - Sirenorte; 2 - Gonçalves; 3 - Sindrecom; 4 - Fa; 5 - Cola; 6 - De; 7 - Isso; 8 - Instituto.

Conheça a nova sede



ATENDIMENTO O Core-SC mudou-se para proporcionar mais conforto aos representantes comerciais. No novo endereço, o Atendimento fica no piso térreo, setor que agrega quatro funcionárias em espaço muito mais amplo, moderno e confortável que na antiga sede. A área de Comunicação também fica no térreo, que conta ainda com dois banheiros e Almojarifado.

ARQUIVO

Com a mudança, o setor ganhou dimensão apropriada para o grande volume de documentos. O arquivo está sob responsabilidade de Jerusa Firmino Roberge



JURÍDICO O setor Jurídico do Core-SC está instalado no primeiro piso do prédio. Além de sala para atendimento aos representantes comerciais pelo procurador jurídico do Conselho, advogado Eduardo Roberto Vieira, o setor ainda disponibiliza mesas para duas estagiárias de Direito. O primeiro piso também abriga o Arquivo do Core-SC, Serviços Gerais, Copa/Cozinha e banheiro.



COORDENAÇÃO Rodrigo Dornbush de Moura Ferro coordena todos os setores do Core-SC, de sua sala situada no segundo piso. O espaço do coordenador agora é mais amplo, com capacidade para realizar reuniões e atender fornecedores, representantes comerciais, entre diversas outras demandas inerentes ao cargo.



Desde julho, a sede do Core-SC está de casa nova! O prédio possui três pisos onde estão dispostos os diferentes setores do Conselho, além de estacionamento próprio. O novo endereço é avenida Rio Branco, 796, ao lado da NET TV a cabo, no Centro de Florianópolis.

CONTABILIDADE

Sob a responsabilidade de Terezinha Turmes, o Setor Contábil do Core-SC fica no segundo piso.



DIRETORIA A sala da Diretoria também está instalada no segundo piso e preparada para realizar reuniões e receber diretores e conselheiros. Dois banheiros completam a configuração do último nível do prédio.