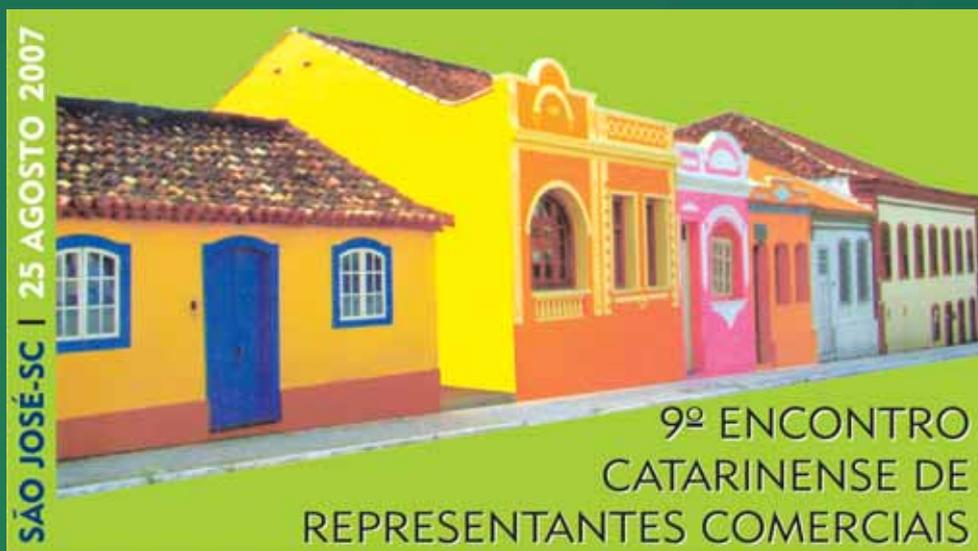


Ano 1 | Nº 1

1º SEMESTRE DE 2007

www.coresc.org.br



Evento terá novo formato e diferentes atrações!

O Encontro Catarinense de Representantes Comerciais chega na nona edição, completamente renovado! São muitas as novidades para 2007! Confira a programação completa e saiba como garantir logo sua vaga no evento que pretende reunir mais de 700 participantes!

Páginas 8, 9 e 16



Palestra com
Geninho Goes,
“*Eu trabalho
com paixão*”



Espectáculo Tholl
*Imagem
e Sonho*

Novo canal de comunicação!

Estabelecer comunicação eficaz entre o CORE-SC e os representantes comerciais sempre foi uma de nossas principais preocupações à frente da entidade, já que, de nada adianta implementar ações em benefício da categoria, se o maior interessado, o representante comercial, não tem acesso a elas. Se antes nos comunicávamos bem, agora nosso diálogo será ainda melhor com o lançamento da Revista Core-SC, publicação bem mais atrativa, colorida, em novo formato e com maior número de páginas.



Esta edição inaugural é referente ao trabalho realizado no primeiro semestre de 2007 e está repleta de boas notícias: desde tudo sobre os cursos tecnológicos em Gestão de Representação Comercial, solenidades de entrega de carteiras, Supersimples, até a programação completa do imperdível 9º Encontro Catarinense de Representantes Comerciais. À propósito, este ano o evento tem muitas novidades. Garanta logo seu ingresso! Contamos com sua presença!

Forte abraço a todos!

Flávio Flores Lopes, *presidente do Core-SC.*

Baixa do registro evita "dores de cabeça"

Os representantes comerciais que não estão mais exercendo a profissão devem providenciar a baixa do registro no Core-SC, para evitar futuras "dores de cabeça". Este procedimento é de suma importância, já que o representante que não dá baixa em seu registro fica sujeito à cobrança judicial das anuidades, que acumulam a cada ano, se o Conselho não for oficialmente informado que o representante deixou de exercer a atividade. Depois de processo administrativo, o valor devido entra na dívida ativa e, em seguida, é executado pela Justiça.

Para comunicar o desligamento da profissão, o processo é semelhante tanto para representantes pessoas físicas quanto pessoas jurídicas. Nas duas situações, é preciso estar em dia com as anuidades. Para dar baixa na documentação, o interessado também não pode estar respondendo a pro-

cesso disciplinar junto ao Core-SC.

A devolução da carteira profissional é outra exigência, sendo que, na falta dela, o envolvido deve emitir uma declaração onde se responsabiliza pela não-devolução do documento. E para completar o desligamento, é preciso apresentar um pedido formal de baixa de registro junto ao Core-SC pelo não exercício da profissão.

No caso de empresas (pessoas jurídicas), também é preciso comprovar a baixa na Junta Comercial do Estado - Jucesc, ou na Receita Federal, ou ainda alterar a razão social, retirando a palavra representações, ou comunicando a mudança de sede para outro Estado. "Não temos interesse em cobrar anuidades de quem não exerce mais a Representação Comercial, por isso fazemos um apelo para que informem o Conselho", explica o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro.

Mais informações, na sede do Core em Florianópolis ou nas delegacias regionais.

A Revista do Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Estado de Santa Catarina – Core-SC é uma publicação com distribuição direta e gratuita aos profissionais inscritos no Core-SC.

Diretoria Executiva

Presidente: Flávio Flores Lopes
Vice-presidente: Orivaldo Besen
Secretário: Jorge Sebastião Jacques
Tesoureiro: Breno Gonçalves Filho

Comissão Fiscal

Titulares

Gilberto da Silva – presidente
Laureci Volpato
Carlos Antônio Borba
Francisco Gomes de Oliveira

Suplentes

Mario Pegoraro
Paulo Roberto dos Santos
Sérgio Ricardo Mendes Moraes
Valdir José Rombaldi

Delegados junto ao Confere

Flávio Flores Lopes
Valdir José Rombaldi

Jornalista Responsável

Érica de Almeida Borges
(Registro profissional SC 1111 JP)

Projeto gráfico e editoração

Consenso Editora

Coordenação

Rodrigo D. de Moura Ferro – CORE/SC

Tiragem: 10 mil exemplares

CORE-SC

Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Estado de Santa Catarina, Av. Rio Branco, 796, Centro, Florianópolis-SC - CEP 88015-202
Fone: (48) 3224-0379.
E-mail: core@coresc.org.br

DELEGACIAS REGIONAIS

Blumenau

Rua Eugen Fouquet, 133, Blumenau, 89012-140 - (47) 3340-4710
E-mail: coreblumenau@coresc.org.br

Chapecó

Av. Getúlio Vargas 1.748, sala 5, Cesec, Chapecó, 89805-100 - (49) 3328-3863
E-mail: corechapeco@coresc.org.br

Criciúma

Rua Desembargador Pedro Silva, 540, sala 301, Criciúma-SC CEP: 88802-300 - (49) 3433-1657
E-mail: corecriciuma@coresc.org.br

Itajaí

Rua Brusque, 219, 1º andar, sala 13, Itajaí, 88302-001 - (47) 3346-1392
E-mail: coreitajai@coresc.org.br

Joaçaba

Rua 15 de novembro, 371, sala 601, Ed. Erman Center, Joaçaba, 89600-000 (49) 3522-1146
E-mail: corejoacaba@coresc.org.br

Joinville

Rua Inácio Bastos, 780, Bucarein, Joinville, 88203-310 - (47) 3434-4650
E-mail: corejoinville@coresc.org.br

Lages

Rua João de Castro, 97, sala 33 - Lages-SC, CEP: 88501-160 - (49) 3224-3944 - E-mail: corelages@coresc.org.br

São José

Rua Osni João Vieira, 522, Campinas, São José, 88101270 - (48) 3241-0871
E-mail: coresaojose@coresc.org.br

Horário de atendimento: segunda, quarta e sexta, das 8h às 12h e das 13h30min às 17h30min. Terças e quintas: das 8h às 12h e das 13h45min às 17h30min



Sede do Core-SC está de casa nova!

Para proporcionar mais conforto aos representantes comerciais e ampliar o espaço destinado ao atendimento à categoria em Florianópolis, o Core-SC mudou-se para prédio situado na avenida Rio Branco, 796, no Centro da Capital, onde funcionava a Varig.

Core-SC na Fiesc

O presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, e o vice-presidente, Orivaldo Besen, foram convidados a participar de reunião plenária na Federação das Indústrias do Estado de Santa Catarina – Fiesc. Na oportunidade, apresentaram vídeo institucional e falaram sobre a atuação do Conselho.



Palestra Core-SC

"A importância do fortalecimento da categoria e o papel do Core-SC" foi tema de palestra ministrada pelos diretores do Core-SC, Flávio Flores Lopes e Orivaldo Besen, à turma 3 da Univali São José, no dia 25 de maio. Os acadêmicos tiveram oportunidade de perguntar sobre o Conselho e a profissão de representante comercial, na disciplina Gestão de Pessoas, ministrada pela professora Helena K. de Salles Uglione.

Pedágio não

A convite do Sirecom, de Blumenau, presidentes de sindicatos regionais que congregam a categoria no Estado, o presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, além de assessores da Fecomércio/SC e de outras entidades presentes, estiveram reunidos com o objetivo de articular estratégias para deflagrar a campanha "Pedágio não".

Presidente do Confere em Florianópolis

O presidente do Conselho Federal dos Representantes Comerciais (Confere), Dr. Manoel Affonso Mendes de Farias Mello, esteve em Florianópolis no dia 15 de junho, visitando as novas instalações do Core-SC, além das delegacias regionais de São José e Joinville.



Conselhos visitam Core-SC

A diretoria executiva do **Core-RS** e sua assessoria jurídica visitaram o Core-SC em fevereiro. Segundo o presidente gaúcho, Uriel Simões Canarim, o objetivo foi conhecer como atua a entidade catarinense e buscar novas idéias, a partir de sugestão do Conselho Federal (Confere).

Já o novo presidente do **Core-PR**, Paulo Cesar Nauaiack, visitou o Core-SC em maio, juntamente com funcionários de diferentes setores do Conselho paraense. O principal assunto do encontro foi quanto a figura do sócio responsável, ou seja, a instituição de duas modalidades diferentes de registro profissional – pessoa física e jurídica. A mudança ocorreu por meio de resolução baixada pelo Conselho Federal – Confere, em dezembro de 2003.

Motivação e espiritualidade marcaram evento



Uma verdadeira injeção de ânimo na profissão e na vida! Assim foram as palestras da 2ª Jornada Universitária dos Representantes Comerciais, promovida pelo Core-SC e Univali Itajaí, no dia 2 de junho, no anfiteatro da universidade. Mais de 250 participantes – alunos das 9 turmas, além da turma formada em 2006 – aplaudiram de pé o jornalista e psicólogo, Luiz Carlos Prates, que, com sua personalidade forte e impressionante fluência verbal, falou de brilhantes exemplos de determinação, fé e otimismo. Para ilustrar seus comentários, marcou a palestra “Motivação e Criatividade para o sucesso profissional e pessoal”, com fatos reais, coletados na imprensa, de pessoas que superaram inúmeras condições adversas e prognósticos nada favoráveis para se tornarem vencedores. Para Prates, tudo é possível a quem tem fé. “O brasileiro acredita que pode ficar rico, acertando na megasena, mas não acredita que pode vender mais”, argumenta o jornalista, com indignação, em seu melhor estilo.

Na parte da tarde, a palestra “O Zen e a arte da Gestão de Pessoas”, do executivo Pe-

trucio Chalegre, o Monge Genshō, abordou aspectos da prática zen budista que podem muito bem ser empregados na vida profissional de qualquer pessoa, independentemente de sua convicção religiosa. “Precisamos estar atentos ao presente. Todas as coisas terminam. Nada é eterno. Nada permanece imutável. E para não perder o foco no agora, o monge ensinou algumas técnicas para limpar a mente depois de um dia cheio e estressante. “Quer dormir bem? Não deite de cabeça cheia. Escreva tudo num papel e deixe para o outro dia”.

De acordo com Chalegre, desenvolver o ser humano em sua integridade vem sendo um dos maiores desafios contemporâneos. Para o monge, a espiritualidade é uma das dimensões mais frequentemente relegadas a segundo plano, embora, seja a que traz resultados mais concretos na atitude das pessoas perante a vida e o mundo.



“Vejo em cada um de vocês um guerreiro, um lutador, porque viajam durante a semana e sexta e sábado ainda vão para a sala de aula”,

declarou o presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, durante a solenidade de abertura. Também compuseram a mesa, o diretor do Centro de Ciências Sociais Aplicadas da Univali, Valério Cristofolini; o presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais de Itajaí e Região – Sirecoi, Silas Silva, e professores dos cursos.



Luiz Carlos Prates é colunista do Diário Catarinense, apresentador e comentarista da RBS TV, TVCOM e da Rádio CBN/Diário.

“Habilidade de comunicação faz diferença nos relacionamentos humanos”.

“Etiqueta é diferencial na busca de emprego. Educação é requisito básico”.

“Segundo pesquisa da Organização Mundial de Saúde – OMS, o desânimo é o que mais aflige os brasileiros”.



Petrucio Chalegre é diretor presidente da Chalegre Consultoria, empresa que já atendeu 26% do mercado de jornais diários do país e empresas como Sadia e Agência Globo. É autor do livro "O princípio dos interesses coincidentes" e inúmeros artigos sobre comercialização e economia. Foi diretor de Publicidade da RBS e sua especialização em Marketing foi concluída em Utrecht, Holanda. Trabalhou com exportações na França, Holanda e Alemanha.

"As pessoas parecem estar meio mortas. Precisamos viver cada momento da vida integralmente, sem fugir. Podemos transformar todos os atos em atos integralmente presentes. Quando conseguimos, nos tornamos seres iluminados."

"Todas as coisas que fazemos podem ser transformadas em atos espirituais e perfeitos. Precisamos deixar nossa marca no mundo não pelo que acumulamos e, sim, pelo que fomos."

"Palavras positivas, sempre, e o mundo se tornará mais positivo. Para crescer espiritualmente é preciso muda a 'boca'."

AÇÃO SOLIDÁRIA –

Como o ingresso do evento foi um quilo de alimento não perecível ou agasalho, todos os donativos arrecadados foram entregues a Jorge Vargas Ribas, diretor da Associação Passos de Integração, que atende crianças, adolescentes e suas famílias, através de três importantes programas em Itajaí e Balneário Camboriú: Recanto Infantil Marcos Valdir Moroso, "Acolher e Cuidar", Programa para Acolhimento Familiar - PAF.

APOIO



www.reunidas.com.br



Os acadêmicos foram recepcionados com café da manhã. O evento também ofereceu almoço aos participantes.



Delegação de Chapecó



Delegação de Blumenau



Delegação de Lages



Aula inaugural reúne mais de 30 alunos em Lages

A aula inaugural da primeira turma aberta em Lages aconteceu em 13 de abril, a partir da iniciativa do Core-SC, Uniasselvi e Instituto Educator de Estudos Econômicos e Empresariais. “Hoje é noite de gala para nós”, disse um dos coordenadores do curso, o professor dr. Valdomiro Hildebrando aos alunos. Entre eles, o secretário municipal do Meio Ambiente, Mário Hoeller de Souza, 48 anos, que atua há 30 anos como representante comercial.

“Estou secretário, mas minha profissão é a Representação Comercial”. Ele explica que só agora teve a oportunidade de se matricular num curso feito sob medida para a categoria. “Ingressei na faculdade de Economia, porém, as constantes viagens me impediram de concluí-la”.

Como a modalidade é semi-presencial, as

aulas acontecem, quinzenalmente, sextas e sábados pela manhã, com apoio de chat na internet e ‘0800’ para tirar dúvidas. Outro fator que atraiu alunos foi a matriz curricular, especialmente focada na profissão, com ênfase nas áreas de cálculos financeiros, marketing, jurídica e gerencial.

“Estamos trabalhando para que Santa Catarina seja referência e que tenha os melhores profissionais de Representação Comercial do país”, disse o presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, aos calouros, que ainda ganharam do Conselho pastas personalizadas.

Já o presidente do Sindicato Regional das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos – Sindrecom, Ruy Nuernberg, falou sobre a importância da entidade, que ofereceu coquetel após a aula.

Core-SC viabiliza novas turmas

Até 13 de julho estão abertas as inscrições para o tecnólogo em Gestão Comercial da Universidade do Oeste de Santa Catarina - Unoesc, campus Joaçaba. O curso seguirá formato das outras turmas instaladas no Estado. Mais informações sobre processo seletivo, matriz curricular, mensalidade, entre outros, no site www.unoescjba.edu.br, link “Graduação”, ou pelo fone (49) 3551-2019.

Unesc em Criciúma – A Universidade do Extremo Sul Catarinense - Unesc está concluindo formalização do curso para a abertura de inscrições e processo seletivo. A previsão para o início das aulas é agosto. Informações: www.unesc.net ou pelo fone (48) 3431-2720.

O objetivo do curso é despertar o espírito empreendedor e fornecer ferramentas técnicas e gerenciais que possibilitem o crescimento profissional, preparando para exercer funções de liderança. A partir dos conceitos de Marketing e análise econômico-financeira, proporciona traçar estratégias e planos de ação. O tecnólogo é modalidade de ensino prevista na lei nº 9394/96 e confere diploma de nível superior.

Univali São José e Unochapecó – Encerraram no fim de junho as inscrições para a turma 4 da Univali São José e para a segunda turma da Unochapecó. As aulas iniciam em julho, sempre nas sextas à noite e sábados.

Unochapecó: (49) 3321-8083 / 3321-8100 e www.unochapeco.edu.br
Univali São José: (48) 3357-6611 e www.univali.br

Reconhecido curso da Univali

Comissão destaca parceria com o Core-SC

O Conselho Estadual de Educação reconheceu o curso superior de tecnologia em Gestão de Representação Comercial da Univali, com turmas em Itajaí e São José, através da Resolução N° 108, publicada no Diário Oficial/SC. De acordo com a comissão avaliadora, durante a observação in loco, constatou-se a seriedade da instituição e o comprometimento dos alunos, que elogiaram o corpo docente e sua didática.

Para a comissão, ficou clara a importância do curso para os representantes comerciais, já que alunos informaram que suas empresas melhoraram muito. Na visão de acadêmicos e professores, a parceria com o Core-SC está sendo fundamental para o sucesso do curso.



Uniasselvi Blumenau: aula inaugural com sala cheia!

A sala repleta de alunos em plena sexta-feira de carnaval, em fevereiro, já demonstrava a vontade de estudar dos calouros da segunda turma da Uniasselvi Blumenau. Entre eles, Sandro Franco, 32 anos, representante comercial há 15. “Eu já sabia do curso, mas decidi me inscrever no 8º Encontro Catarinense de Representantes Comerciais, em Lages”.

Os acadêmicos foram recepcionados por dirigentes do Core-SC – o presidente Flávio Flores e o vice-presidente, Orivaldo Besen. “Nenhum curso da Uniasselvi tem tanto apoio

de sua entidade de classe”, destacou o coordenador do curso, Marcos Alexandre Greuel.

Exemplo a ser seguido - A diretoria do Sindicato dos Representantes Comerciais e Região – Sirecom, também prestigiou os calouros. “Já estou sentindo falta do ambiente acadêmico e pensando seriamente numa pós-graduação”, confessou aos alunos o diretor do Sirecom, Renato Otte, 71 anos. Ele concluiu curso tecnólogo no ano passado, apesar de ser formado em Ciências Contábeis desde 1957.

PÓS-GRADUAÇÃO PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS

Inscrições abertas com desconto para registrados no Core-SC

Os cursos de MBA (Master in Business Administration) são dirigidos ao mercado de trabalho e voltados para a solução de problemas do dia-a-dia das empresas. O MBA em Gestão Comercial e Vendas, da Fundação dos Administradores de Santa Catarina - Fundasc está com inscrições abertas. Registrados no Core-SC têm 10% de desconto. Instituições certificadoras: Unisul, Furb, Unoesc, UnC e Faculdades Energia. Informações: (48) 3223-3855 e www.fundasc.com.br

A FORMATURA da turma 2 da Univali São José já tem data! Será no dia 8 de dezembro, no Clube Doze de Agosto, no Centro de Florianópolis. Para arrecadar fundos para a festa, os alunos promoveram a segunda edição da feira de produtos representados por eles, como eletrodomésticos, bicicleta, sapatos e produtos de higiene e beleza, entre os dias 14 e 16 de junho, no hall da Univali São José. “No ano passado tivemos bom retorno financeiro: levantamos R\$ 3 mil”, frisa o líder da turma, Márcio Custódio.





9º ENCONTRO CATARINENSE DE REPRESENTANTES COMERCIAIS

São José vai receber nona edição do evento

O **CENTRO MULTIUSO** está localizado na avenida Beira-Mar São José. São mais de 11 mil metros quadrados, com teatro, arena multiuso e estacionamento gratuito para 600 carros, com segurança. Inaugurado em março de 2006, é um espaço moderno e versátil, com excelente localização: a apenas 3 km da BR-101 e a 4 km do Centro de Florianópolis.



SÃO JOSÉ possui extensão territorial de 113km², 197.907 habitantes e 122.870 eleitores - quarto colégio eleitoral do Estado. Está entre os municípios que mais crescem em Santa Catarina, com economia fundamentada no comércio, indústria, prestação de serviços, pesca artesanal, maricultura e produção de cerâmica utilitária. São mais de 1.200 indústrias, cerca de 6.300 estabelecimentos comerciais e 4.800 empresas prestadoras de serviços.

Apresenta considerável potencial turístico, histórico, cultural e arquitetônico, reunindo casarios luso-açorianos, com destaque para o Centro Histórico, bem próximo ao Centro Multiuso, que inclui o Teatro Adolpho Mello, Museu Histórico e Casa da Cultura.

PROGRAMAÇÃO OFICIAL

8h30min

Abertura dos Lounges, espaços com diferentes atividades:

Lounge Representatividade – Espaço Core/SC, com assessor jurídico e atendimento sobre registro profissional; Espaço Fecomércio/SC; Espaço sindicatos da categoria.

Lounge Qualificação Profissional – Instituições de ensino que oferecem cursos dirigidos a representantes comerciais.

Lounge Qualidade de Vida no Trabalho - Profissional de Educação Física dará dicas de postura corporal e ergonomia; programa de ginástica laboral para representantes comerciais. Dicas de saúde.

Lounge do Trânsito – A Associação de Gestores do Trânsito - Agestra, vai oferecer assessoria sobre Legislação e multas; instruções sobre primeiros socorros; exibição de vídeos educativos.

Lounge da Beleza - Diagnóstico capilar, limpeza de pele, auto-maquagem, etc.

10h30min

Painel “Profissão em Debate”

Abordará temas relacionados ao exercício da Representação Comercial, com a participação de representantes da Indústria – confirmada a presença do diretor comercial da Marisol S.A, Robson Amorim – do Comércio, entidades de classe, além de representantes comerciais.

“**EU TRABALHO COM PAIXÃO**” é o tema da palestra de Geninho Goes, parapsicólogo clínico - com ênfase no estudo das funções mentais, personalidade e pensamento positivo - professor universitário, consultor, escritor e empresário. O trabalho de Geninho já foi alvo de matérias e entrevistas em programas da televisão brasileira, como o de Jô Soares e Marília Gabriela. Geninho utiliza técnicas e dinâmicas que facilitam o aprendizado e desenvolvimento pessoal, estimula potencialidades, para que problemas e desafios sejam transformados em resultados e soluções. A capacidade de comunicação, carisma e descontração fazem de Geninho um palestrante incrível. Auto-estima, motivação, crescimento pessoal, criatividade, paixão e felicidade como ferramentas da produtividade.



A APRESENTAÇÃO ARTÍSTICA ficará por conta do espetáculo circense Tholl – Imagem e Sonho. Fundado em 1987, o grupo de Pelotas (RS) mistura técnicas de circo, ginástica olímpica, teatro e dança. O elenco de 17 artistas - entre adultos, adolescentes e crianças – trará performances com acrobacias, malabarismo, técnicas de clown e números aéreos. Recentemente, o grupo se apresentou por quatro sábados consecutivos no programa Caldeirão do Huck, da Rede Globo.

19h30min

Abertura do jantar, com apresentação musical da Banda União Josefense.

RITMOS DIFERENTES e muita melodia compõem o eclético e animado repertório da Banda União Josefense, que completou 130 anos de fundação. Sob a regência do maestro Maurino José Clauberg, os 40 integrantes da Banda apresentam grandes clássicos da MPB, samba, chorinho, jazz e salsa. Com o apoio da Prefeitura de São José, a sociedade musical tem se destacado em vários concursos musicais.



Mais informações na contracapa desta revista e no site: www.coresc.org.br

Core-SC mobiliza categoria para tentar derrubar veto presidencial

A alegria durou pouco. Mal os representantes comerciais comemoraram a inclusão no Super-simples, dia 8 de novembro de 2006, e logo foram surpreendidos com veto presidencial no dia 14 de dezembro. O presidente Lula sancionou o projeto de lei 129/03, que incluía 29 novas atividades, mas vetou três delas: Decoração e Paisagismo, Corretoras de Seguros e Representação Comercial. A justificativa é que a inclusão das empresas de Representação Comercial privilegiaria pessoas jurídicas, em prejuízo de pessoas físicas.

De acordo com Flávio Flores Lopes, presidente do Core-SC, o projeto que foi aprovado no Congresso Nacional só permitiria a inclusão do

representante comercial mediante compromisso de, no mínimo, 40% do faturamento em folha de pagamento. “A intenção era beneficiar empresas geradoras de emprego e renda, então, não entendemos a justificativa do veto, que não reflete a realidade da categoria, que precisa trabalhar como pessoa jurídica e, além de carregar pesada carga tributária, ainda tem despesas com hotel, combustível e manutenção de automóvel.”

MANIFESTO - Depois de uma década de reivindicações e mobilizações para levar ao conhecimento de senadores e deputados as dificuldades enfrentadas pela profissão de representante

comercial – regulamentada pela Lei 4.886, de 09/12/1965 – e diante da surpreendente exclusão do Supersimples, o Core-SC deflagrou campanha para reunir manifestos de seus profissionais registrados, a partir de nota publicada em jornais, em dezembro.

Entre as centenas de manifestações recebidas pelo Core-SC, o tom de revolta é recorrente. “Tenho certeza de que o Governo Federal não tem conhecimento do que representa nossa categoria para a engrenagem da economia e nos penaliza com cargas tributárias onerosas que nos fazem, muitas vezes, ter prejuízo”, desabafa um representante comercial.

AS CONTRADIÇÕES DO VETO

Aspectos contraditórios sobre as razões do veto presidencial ao Art. 17, § 1º, XXVIII, da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006.

Luís Antônio da Silva Júnior,

funcionário da Delegacia Regional de Lages e acadêmico da 8ª fase de Direito das Faculdades Integradas Uninvest – FACVEST.

O dispositivo que previa o representante comercial como um dos beneficiários do novo sistema (Art. 17, § 1º, XXVIII), foi vetado pelo Presidente da República, sob o seguinte argumento:

“Ao admitir o ingresso no Simples Nacional de microempresas e empresas de pequeno porte que tenham por objeto social as atividades listadas nos incisos acima, **estar-se-ia promovendo um privilégio**, (...) uma vez que essa sistemática passará a conceder uma redução a zero da alíquota do imposto de renda para as empresas com receita bruta de até R\$ 240.000,00 (duzentos e quarenta mil reais) por ano, sendo que acima desse limite as alíquotas são bastante reduzidas, ao passo que os mesmos profissionais, quando exercem a mesma atividade como autônomos ou assalariados, estão sujeitos à tributação com base na tabela do imposto de renda aplicável às pessoas físicas, ou seja, mais onerosa, tratando-se, portanto, de um tratamento não isonômico”. (grifou-se).

Sem esquecer do respeito que merecem todas as decisões da autoridade máxima da nação, são contraditórios os motivos invocados para fundamentar tal exclusão. A realidade demonstra que muitos empresários da Representação Comercial gostariam de exercer a atividade como autônomos. Se não o fazem, é por necessidade de sobrevivência, já que muitas empresas representadas, por medo de um possível vínculo traba-

lhista com o representante, exigem que estes profissionais constituam uma empresa de Representação Comercial, para contratá-los.

Basta comparar, usando-se um paradigma com rendimentos tributáveis de R\$ 4.000,00 por mês. Como autônomo, este profissional teria uma despesa com impostos de aproximadamente R\$ 500,00¹ por mês, referentes a Imposto de Renda e ISS. Se, entretanto, exercesse a profissão como representante empresário, seus encargos girariam em torno de R\$ 720,00² por mês, correspondentes a Imposto de Renda, Contribuição Social, Pis, Cofins, ISS, INSS sobre *Pro-labore* e Honorários de Contador. Isto sem considerar as despesas anuais com Junta Comercial, Alvará, bem como anuidades do conselho de classe como pessoa física e jurídica, uma vez que o duplo registro é obrigatório por força do Art. 1º, da Lei nº 6.839/80.

Ora, por este simples exemplo, conclui-se que o representante autônomo arcaria com um valor 30% menor que a empresa de representação. Portanto, ao invés de estar-se concedendo um “privilégio”, estar-se-ia minimizando a disparidade existente.

De outro vértice, se o entendimento do Presidente é o de não conceder “privilégios” a pessoas jurídicas, em detrimento de pessoas físicas exercentes da mesma atividade, **por que não foram vetados os Incisos XIX e XXVI, do § 1º, do Art. 17?** Estes dispositivos cuidam, respectivamente, da inclusão das empresas de Corretoras de Imóveis e dos Escritórios de Contabilidade no Supersimples. Por expressa previsão legal (Lei nº 6.530/78 e Decreto-Lei nº 9.295/46), estes profissionais são autorizados a exercerem a profissão tanto como pessoas físicas quanto como pessoas jurídicas. Neste

caso, não “estar-se-ia promovendo um privilégio” às empresas corretoras de imóveis e escritórios de contabilidade, em detrimento dos que exercem a mesma atividade como pessoas físicas? Afinal, estes profissionais, quando autônomos, também estão sujeitos à tabela de Imposto de Renda da pessoa física.

O fato é que o não-veto a estas duas profissões violou o Princípio da Isonomia (igualdade perante a lei), constante do Art. 5º da Carta Magna. Houve um tratamento diferenciado entre profissões análogas e igualmente regulamentadas. Sem entrar no mérito da importância de uma ou de outra, sob o ponto de vista jurídico, em um raciocínio extensivo do disposto no Art. 7º, XXXII, da Constituição, se é proibida qualquer distinção entre trabalho manual, técnico e intelectual, não se poderá admitir distinção entre as diversas profissões. Logo, para se evitar “tratamento não isonômico”, como proclamado nas razões do veto presidencial, ou vetava-se as três, ou não se vetava nenhuma.

Mas nem tudo está perdido. O Presidente do Senado Federal recebeu no dia 22 de março a Mensagem de Veto Presidencial, que deverá ser apreciada em sessão conjunta do Congresso Nacional, conforme determina a Lei Maior. Nessa oportunidade, poderá o referido veto ser rejeitado pelo voto da maioria absoluta dos parlamentares, nos termos do Art. 66, § 4º, da CRFB. Agora, resta contar com o *espírito público* dos novos congressistas, que talvez possam ser ungidos pelo bom senso e rejeitar esse tão contraditório veto.

1 Segundo cálculos realizados por profissional da área contábil, considerando uma pessoa com três dependentes, e que contribui com R\$ 150,00 para a Previdência Oficial.

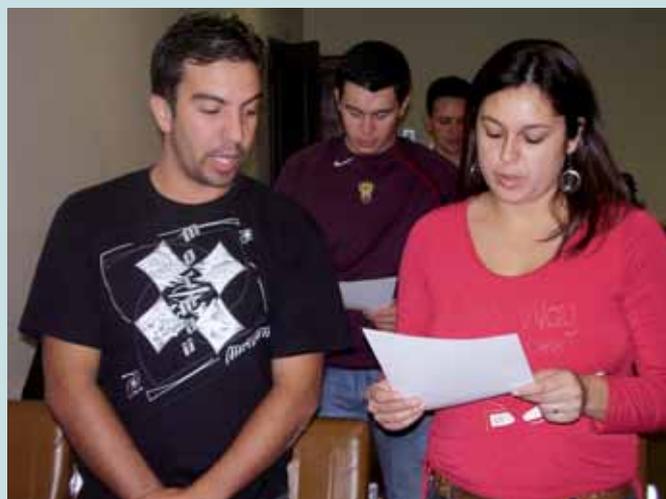
2 Cálculos realizados por profissional contábil, considerando empresa tributada pelo lucro presumido.

Solenidade de entrega de carteiras tem novos recursos

Em 2007, as solenidades passaram a contar com novos recursos, como pasta personalizada e novo vídeo institucional do Core-SC. “O cerimonial das solenidades é padronizado nas oito delegacias regionais, contemplando o Juramento do Representante Comercial”, explica o coordenador do Core-SC, Rodrigo D. Moura Ferro. Confira alguns momentos!



AUTORIDADES: o secretário municipal do Meio Ambiente e representante comercial, Mário Hoeller de Souza, participou de solenidade em *Lages*, juntamente com o presidente do Core-SC, Flávio Flores, e o presidente do Sindicato Regional das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos – Sindrecom, Ruy Nuernberg. Em *Criciúma*, o deputado estadual, Décio Gôes, e o gerente do Senac, Alexandre Meneguetti, prestigiaram solenidade ao lado do delegado do Core-SC, Laureci Volpato, e do presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais do Sul do Estado de Santa Catarina - Siresul, André Luiz Dal Forno.



Em família: solenidades promovidas aos sábados pela manhã são prestigiadas por familiares dos representantes comerciais em *Lages*



“Kit representante”: as carteiras são entregues em pasta personalizada. Dentro dela, além da carteira profissional - válida como documento de identidade - o novo representante encontra a legislação que regulamenta a profissão, o Juramento do Representante Comercial e outros impressos com informações sobre a atividade, o Conselho e sindicatos. Na foto, o novo representante exhibe sua carteira em solenidade realizada em *Chapecó*, ao lado do delegado do Core-SC, Mário Pegoraro, e do diretor do Sindrecom, Hermes Bersaghi.

CRICIÚMA

Core-SC e Siresul serão expositores na 3ª Feiver

A 3ª Feira Verão da Moda do Sul – Feiver acontecerá de 10 a 13 de julho, no Centro de Eventos Maximiliano Gaidzinski, no Parque Centenário, em Criciúma. Core-SC e Siresul vão estar entre mais de 160 expositores - indústrias de confecções, insumos, tecnologias, acessórios, máquinas e equipamentos dirigidos ao setor de vestuário. O objetivo da participação das duas entidades é divulgar e informar sobre o Conselho, o Sindicato e a atividade de Representação Comercial.

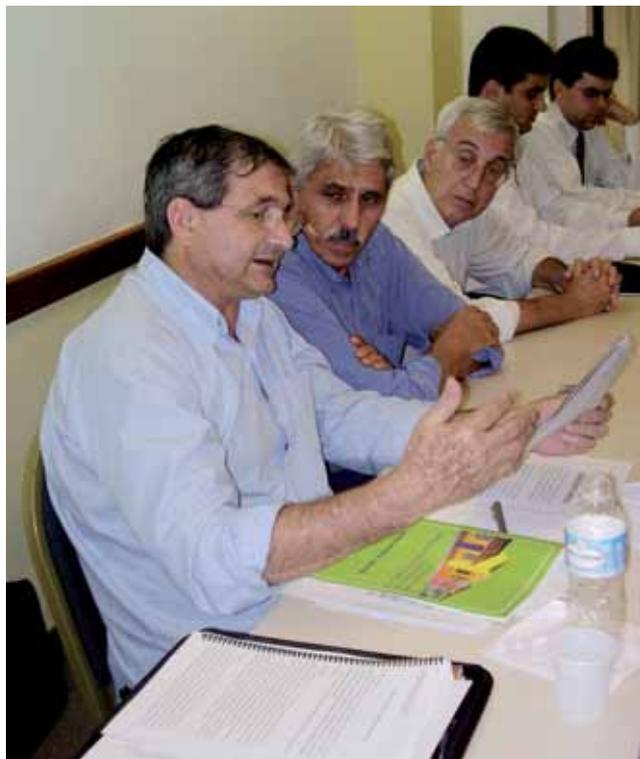
Delegacia Regional alerta prefeituras para exigência de registro no Conselho

Desde 1997, o Core-SC vem alertando prefeituras, através de ofícios, para o cumprimento do artigo 21 da Lei 4886/65, que determina: “as repartições federais, estaduais e municipais ao receberem tributos relativos à atividade do representante comercial, pessoa física ou jurídica, exigirão prova de seu registro no Conselho Regional da sua respectiva região”.

No primeiro trimestre de 2007, o delegado do Core-SC na região de Criciúma, Laureci Volpato, com o apoio da funcionária do Core-SC, Danieli Pagliari, e do Siresul, visitou prefeitos e servidores das áreas de fiscalização, administração e tributos. Volpato entregou material informativo - a Lei na íntegra e folder institucional do Conselho – além de explicar procedimentos corretos para o efetivo cumprimento do dispositivo legal.

“Muitas vezes, os ofícios são recebidos por pessoas não habilitadas para interpretar o conteúdo da lei e não lhe dão importância devida. Por outro lado, as administrações municipais mudam e também os funcionários são substituídos”, explica Volpato. Segundo o delegado, as prefeituras que têm servidores efetivos nos setores de tributos e emissão de alvarás, estão entre as que cumprem a Lei 4886/65.

Bons exemplos – Entre as 40 prefeituras contatadas, as de Braço do Norte, São Ludgero e Araranguá são exemplos muito positivos. Em São Ludgero, Volpato encontrou cópia de ofício do Core-SC datado de 1997.



Delegado do Core-SC em Criciúma, Laureci Volpato, apresentou balanço do trabalho em plenária do Core-SC

Já em cidades como Capivari de Baixo, Tubarão, Armazém, Gravatal e Arroio do Silva, funcionários nunca ouviram falar no Core-SC e não sabiam que a Representação Comercial é uma profissão regulamentada por lei. Em alguns casos, como Laguna, Turvo, Sombrio, Gravatal, Jaguaruna e Nova Veneza, foram feitas reuniões com os servidores para esclarecimento de dúvidas. O trabalho também contemplou levantamento das alíquotas de Imposto Sobre Serviços - ISS para representantes comerciais, praticados pelos municípios visitados.

Palhoça é exemplo na Grande Florianópolis – Ofício do Core-SC afixado no mural da Prefeitura de Palhoça é rigorosamente cumprido: nenhum alvará é emitido a empresas de Representação Comercial, sem a apresentação do registro no Conselho.

COMUNICAÇÃO

Novidades no site do Core-SC

O site do Core-SC conta com novo espaço para divulgação de notícias atualizadas sobre o Conselho e a categoria. Além disso, foi criado um **Chat** com acesso livre aos representantes comerciais. Já o **Fórum** é espaço exclusivo para intercâmbio de informações entre funcionários, diretores e conselheiros. Em pouco tempo de implantação, este espaço virtual já representa eficaz ferramenta de comunicação interna.

VÍDEO INSTITUCIONAL - O vídeo institucional do Core-SC foi reeditado para atualização de informações. Renovado, o audiovisual tem sido importante ferramenta de divulgação do Conselho.

Internet sem fio

Sede e delegacias regionais do Core-SC estão oferecendo gratuitamente aos representantes comerciais o serviço wireless: tecnologia que permite acessar a internet sem cabos ou fios, utilizando ondas eletromagnéticas. Para utilizar, basta solicitar a senha ao funcionário do Conselho.



Relatório de Gestão 2006

Os resultados obtidos a partir das ações deflagradas pelo Core-SC em 2006, constam no Relatório de Gestão do Conselho, que está disponível, na íntegra, no site www.coresc.org.br. Confira!



Core-SC na imprensa

No primeiro semestre de 2007, ações e eventos do Core-SC foram notícia em duas edições do Correio Lageano; duas edições do Jornal Oi São José; Revista Infocomércio; Rádio Univali; TV Univali; site do Centro Multiuso de São José; site da Associação dos Conselhos Profissionais – Ascop; site Noticenter, edição 100, de 20 de junho.

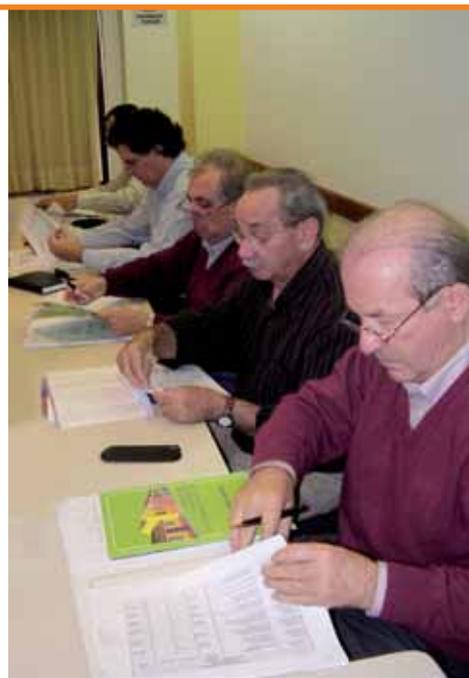
Prestação de contas do Core-SC é aprovada sem restrições



O presidente do Core-SC, Flávio Flores Lopes, e o conselheiro Valdir José Rombaldi, participaram de reunião plenária do Conselho Federal, nos dias 22 e 23 de março, na sede da entidade, no Rio de Janeiro. Na ocasião, foi eleita e empossada nova diretoria do Confere e ainda foram divulgados os resultados das auditorias independentes realizadas nos Cores de todo o país. Mais uma vez, a prestação de contas anual do Core-SC foi aprovada sem restrições.

PLENÁRIA CORE-SC

A Comissão Fiscal aprovou a prestação de contas do Conselho, referente ao 1º trimestre, durante reunião plenária realizada em Florianópolis, no mês de maio.



Balanco Patrimonial Comparado

Exercício 2006

Títulos	Exercício		Variações		Títulos	Exercício		Variações	
	2005	2006	Para Mais	Para Menos		2005	2006	Pra Mais	Pra Menos
Ativo Financeiro					Passivo financeiro				
Disponível					Dívida Flutuante				
Bancos c/ movimento					Restos a pagar	4.251,91	39.627,13	35.375,22	
Caixa Econômica Federal	39.818,55	17.099,72		22.718,83	Depósitos diversas origens	49.030,43	20.997,75		28.032,68
BESC	428,74	112,23		316,51	Consignações	4.048,03	7.066,45	3.018,42	
Disponível vinculado a aplicações financeiras					Entidades públicas credoras	22.632,08	68.146,87	45.514,79	
Bancos c/ vinculadas a aplicações financeiras					Credores da entidade	1.136,31	4.726,14	3.589,83	
Caixa Econômica Federal	33.688,38	53.246,02	19.557,64		Provisões	47.882,55	51.073,91	3.191,36	
Realizável					Soma do Passivo Financeiro	128.981,31	191.638,25	90.689,62	28.032,68
Devedores da entidade	34.331,10	53.103,89	18.772,79		Soma do Passivo Real	128.981,31	191.638,25	90.689,62	28.032,68
Resultado pendente		58,12	58,12		Saldo Patrimonial				
Soma do Ativo Financeiro	108.266,77	123.619,98	38.388,55	23.035,34	Patrimônio	6.926.769,03	7.592.314,98	665.545,95	28.032,68
Ativo permanente					Passivo Compensado				
Bens patrimoniais					Soma do Passivo Compensado	0,00	0,00		
Bens móveis					Total:	7.055.750,34	7.783.953,23	756.235,57	28.032,68
Equipamentos e material permanente	110.659,21	130.173,93	19.514,72						
Bens intangíveis	1.050,00	1.050,00							
Créditos									
Dívida ativa	6.853.774,36	7.529.109,32	693.334,96						
Soma do Ativo Permanente	6.947.483,57		751.283,23						
Soma do Ativo Real	7.055.750,34	7.660.333,25							
Ativo compensado									
Total:	7.055.750,34	7.783.953,23	751.283,23	23.035,34					

Florianópolis, 31 de dezembro de 2006

TEREZINHA EMILIA TURNES - TEC EM CONTABILIDADE - CRC Nº SC 010384/0-8

CPF 179 285 679-20

FLAVIO FLORES LOPES - PRESIDENTE

CPF 006 257 360-87

Siresul é “Entidade de Utilidade Pública”

Por intermédio da Lei Municipal 4996, de 18 de abril de 2007, o Sindicato dos Representantes Comerciais do Sul de Santa Catarina – Siresul foi declarado “Entidade de Utilidade Pública” Municipal”. Esta certificação em muito nos ajudará a obter o título de ‘Utilidade Pública Estadual’. Desta forma, poderemos reivindicar uma área de terra para

nossa futura sede esportiva”, planeja o presidente do Siresul, André Dal Forno.

AÇÃO SOCIAL - Além das campanhas solidárias desenvolvidas em datas especiais como a Páscoa, por exemplo, o Siresul mantém ação social mensal: doação de 24 litros de leite para a Casa do Repouso Recanto do Idoso, em Criciúma.

Sireflop firma convênio com Uniodonto

Uniodonto - O Sireflop firmou convênio com a **Uniodonto Santa Catarina**, que oferece cirurgões dentistas em cidades catarinenses e em todo Brasil (www.uniodonto-sc.com.br). Atendimento personalizado em consultórios particulares, com hora marcada e com o profissional da preferência do usuário: são mais de 2.500 cirurgões dentistas,

em diferentes especialidades, com exceção de Estética, Ortodontia, Próteses e Implantes.. O associado que fizer sua adesão até 16 de julho terá isenção das carências de 60 dias e da taxa de inscrição no valor de R\$ 5,00. A mensalidade por usuário é apenas R\$ 23,90. Para aderir ao plano, basta entrar em contato com o Sireflop pelo fone (48) 3241-0871.

Novas parcerias

DESPACHANTE MARCELINO oferece 25% de desconto aos associados nos serviços de primeiro emplacamento de veículo zero Km; transferências de proprietários, municípios ou estados; alteração de cor; alteração de combustível para GNV ou gasolina; alteração de categoria; licenciamentos; troca de carroceria de caminhão; alteração de eixos; alteração de tanque combustível; quitação de leasing; alteração fiduciária; pagamento de IPVA, à vista ou parcelado pelo sistema on line do Detran. Rua

Almirante Lucas Boiteux, 27, Estreito, Fpolis/SC (rua da vistoria do Detran), fone (48) 3248-3157 e email: despamarcelino@brturbo.com.br.

DEFESA DE MULTAS DE TRÂNSITO (efeito suspensivo) e assessoria gratuita sobre penalidades, autuações e infrações: com Alexandre Feijó, diretor da Associação de Gestores de Nível Superior em Segurança no Trânsito – Agestra. Fones: (48) 8802-2180 e 3259-1838, e-mail: lerdex@hotmail.com

SIRENORTE

O Sindicato dos Representantes Comerciais do Norte de Santa Catarina – Sirenorte adquiriu mesa de sinuca que está disponível aos associados na área de lazer da entidade, localizada na própria sede do Sindicato, na rua Inácio Bastos, 780, Bucarein, Joinville.



Sirecom na Concredi

O presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais de Blumenau – Sirecom, Paulo Roberto dos Santos, e os diretores Gilberto da Silva, Mirio Schumacher e Telmo Felix Arns compõem o conselho da Cooperativa de Crédito dos Micros e Pequenos Empresários do Vale do Itajaí. A diretoria presidida por Udo Prochnow foi reeleita por mais quatro anos.

A Cooperativa cresceu 56% no ano passado, superando expectativas. “Quando iniciamos o trabalho, em março de 1999, tínhamos 31 cooperados e R\$ 3.100,00 em ativos. Hoje, são 1400 cooperados e ativos superiores a R\$ 11 milhões”, disse Udo Prochnow. Ele explica que o cooperativismo vem crescendo pelo fato dos sócios serem os próprios donos. Participam das decisões e contam com um atendimento diferenciado: surgindo qualquer dúvida, falam diretamente com a diretoria. “Ganham também na parte financeira. As sobras retornam para o capital dos cooperados, diferentemente dos bancos, onde os lucros ficam apenas com os banqueiros”, salienta Udo.

Linhas de crédito – Através da Concredi, os associados do Sirecom têm



O presidente do Sirecom, Paulo Roberto Santos, e o presidente da Concredi, Udo Prochnow

linhas de crédito acessíveis e as menores taxas de juros praticadas no mercado. O próximo passo é criar linha de crédito específica para financiar veículos e computadores, por meio de parceria com fabricantes, montadoras e revendas. Segundo o presidente do Sirecom, Paulo Roberto dos Santos, associados que fazem parte da Concredi podem requerer empréstimo para investir na empresa ou fazer capital de giro. “Para se tornar cooperado e usufruir destes benefícios é necessário comprovar que é micro-empresário individual”.

Sirecoi promove curso de planejamento estratégico

O Sindicato dos Representantes Comerciais de Itajaí e Região – Sirecoi promoveu curso de planejamento estratégico para associados. A abertura aconteceu em março, com a palestra do professor Marcelo Leite Medeiros.

As aulas foram ministradas pela professora do SENAC, Sirlene Silveira de Amorim Flores, no auditório da Associação dos Distribuidores e Atacadistas Catarinenses - Adac, em quatro sextas-feiras consecutivas.

Sindrecom oferece seguro de vida gratuito

Os associados adimplentes do Sindicato Regional das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos - Sindrecom agora podem contar com seguro de vida em grupo, pela corretora de seguros Maxiriscos, através da Cia Mapfre, com as seguintes coberturas: Morte Qualquer Causa (MQC),

R\$ 20.000,00; Indenização especial por Acidente (IEA), R\$ 40.000,00; Invalidez Permanente Total ou Parcial por Acidente (IPA), R\$ 20.000,00; Decessos Individual sem Jazigo (Funeral), R\$ 2.000,00. Segundo o presidente do Sindrecom, Ruy Nuernberg, o novo benefício não tem nenhum custo adicional ao associado.

Escritório virtual: opção inteligente para representantes comerciais

São muitos os desafios para abrir uma empresa. Além do excesso de burocracia e alta carga tributária, há o custo fixo mensal, que inclui despesas com aluguel, condomínio, recepcionista, energia elétrica, internet, telefone, etc. Em muitos casos, há quem desista de ter sua empresa em virtude dos gastos.

A solução são os escritórios virtuais ou centros de negócios, que disponibilizam domicílio fiscal ou empresarial, salas executivas, de reunião e treinamento, para utilização em tempo integral ou pequenos períodos. Oferecem apoio operacional, como secretária, internet banda larga e wireless, telefonia, fax, impressoras,

scanner, copiadora, entre outros.

Além da considerável redução de custos, há um aumento de produtividade, já que o empresário não precisa se preocupar com a manutenção de seu escritório, funcionários, material e suprimentos.

“Mais da metade de nossos clientes são representantes comerciais”, frisam as proprietárias da JBC, Patrícia Siedschlag Kohler e Rute Marquardt Pogan.

ATENDIMENTO TELEFÔNICO PERSONALIZADO – Na Joinville Business Center, um dos ser-



Atendimento telefônico personalizado

viços mais procurados é o atendimento telefônico personalizado. O cliente recebe um número telefônico que é atendido em nome de sua empresa pela secretária da JBC, que repassa imediatamente o recado.

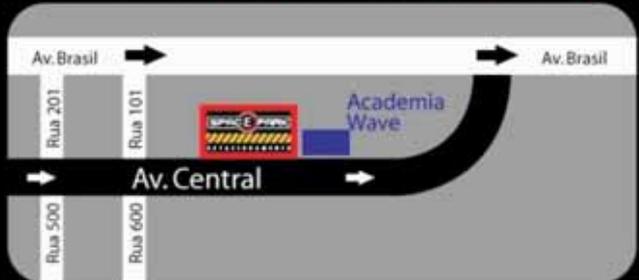
JOINVILLE BUSINESS CENTER
– Norte: Rua Araranguá, 40, sl 3, Bairro América. (47) 3461-3100.
Joinville Business Center – Sul: Travessa Campo Grande, 138, Bucarein. (47) 4009-9400.
www.joinvillebc.com.br



ESTACIONAMENTO COBERTO 24 HRS

ROTATIVO · DIÁRIO · MENSAL

REPRES.COMERCIAL PAGA 50%



Av: Central 360 Anexo a WAVE ACADEMIA

Balneário Camboriú - SC

FONES 9977-2983 / 9933-5115

Palavras Cruzadas

Colaboração: Lauro Limas

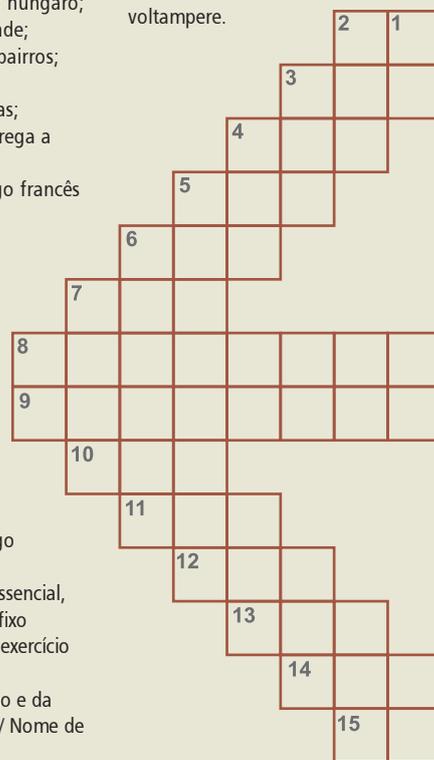
HORIZONTAIS

- 2 - Sua capital é Florianópolis;
- 3 - Deus da mitologia Egípcia;
- 4 - Advérbio de afirmação;
- 5 - Em companhia de;
- 6 - Conjunção, exprime restrição, objeção;
- 7 - Antigo título honorífico húngaro;
- 8 - Que ou aquele que vende;
- 9 - Formar ou repartir em bairros;
- 10 - Palavra russa: aldeia;
- 11 - Uma das ilhas Carolinas;
- 12 - Viscera dupla que segrega a urina;
- 13 - Advérbio que no antigo francês significa sim;
- 14 - Primeiro elemento de palavras compostas, significando terra, globo ou superfície terrestre;
- 15 - Sua capital é Porto Alegre.

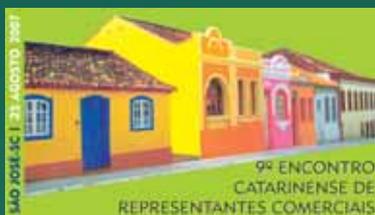
VERTICAIS

- 1 - Abreviatura de centímetro / Sigla do território de Roraima / Artigo definido, masculino plural;
- 2 - Preposição própria ou essencial, designa falta, privação / Sufixo feminino de ao / Lesão por exercício repetitivo;
- 3 - Língua africana do Sudão e da Guiné / Abreviatura de Dr. / Nome de um avião russo de caça;

- 4 - Sinal radiotelegráfico de socorro, de uso internacional / O érbio em Química / Profundamente religioso;
- 5 - Tornar cristalizado;
- 6 - (bras.) Espécie de bolo feito de fubá de milho, mel, etc;
- 7 - Casta de uva branca do algarve;
- 8 - Símbolo do voltampere.



Horizontais: 2 - sc; 3 - tem; 4 - sim; 5 - com; 6 - mas; 7 - bac; 8 - vendedor; 9 - abaltrar; 10 - au; 11 - eap; 12 - rim; 13 - oit; 14 - geo; 15 - rs. Verticais: 1 - cm; 2 - se; 3 - tim; 4 - sos; 5 - caldilar; 6 - manau; 7 - beba; 8 - va.



INSCRIÇÕES/INGRESSOS

R\$ 80,00

Acesso total a programação do evento para representante comercial devidamente inscrito e em situação regular junto ao Core-SC. Sem hospedagem.

R\$ 120,00

Acesso total a programação do evento para uma pessoa, sem hospedagem.

LOCAIS DE INSCRIÇÃO

Faça sua inscrição “on line”, através do site www.coresc.org.br ou em um dos nove postos de atendimento do Core-SC no Estado:

FLORIANÓPOLIS - SEDE - Av. Rio Branco, 796, Centro | (48) 3224-0379 | core@coresc.org.br

BLUMENAU - Rua Eugen Fouquet, 133 | (47) 3340-4710 | coreblumenau@coresc.org.br

CHAPECÓ - Av. Getúlio Vargas 1748, sala 5, Cesec – Chapecó | (49) 3328-3863 | corechapeco@coresc.org.br

CRICIÚMA - Rua Desembargador Pedro Silva, 540, sl 301, Bairro Comerciário | (48) 3433-1657 | corecriciuma@coresc.org.br

ITAJAÍ - Rua Brusque, 219, sl 07 | (47) 3346-1392 | coreitajai@coresc.org.br

JOAÇABA - Rua XV de Novembro, 371, Sala 601, Centro | (49) 3522-1146 | corejoacaba@coresc.org.br

JOINVILLE - Rua Inacio Bastos, 780, Bairro Bucareim | (47) 3434-4650 | corejoinville@coresc.org.br

LAGES - Rua João de Castro, 97, sl 33 | (49) 3224-3944 | corelages@coresc.org.br

SÃO JOSÉ - Rua Osni João Vieira, 522, Campinas | (48) 3241-0871 | coresaojose@coresc.org.br

Sorteio de brindes aos participantes presentes!

americadosol

Consultoria em Turismo e Eventos



AGÊNCIA DE TURISMO RESPONSÁVEL

HOSPEDAGEM, PASSAGENS AÉREAS, TRASLADOS, PACOTES E TOURS: AMÉRICA DO SOL – Consultoria em Turismo e Eventos

(48) 3224-7707 | www.americadosol.com | camila@americadosol.com | Av. Osmar Cunha, 251, sl 602, Centro, Fpolis/SC.

REALIZAÇÃO



PATROCÍNIO



APOIO

