



Ano 7 | Nº 8

OUTUBRO DE 2013

www.coresc.org.br



CORE-SC EM MOVIMENTO

Ação aproxima Conselho de filiados e comunidade

Durante três dias, um posto avançado do Conselho ficou à disposição em quatro municípios, no primeiro semestre. Através desta ação foram oferecidos serviços como realização de novos registros, atualização das carteiras profissionais, consultoria jurídica, negociação de débitos administrativos e judiciais, solenidade de entrega de carteiras profissionais e palestras.

Páginas 8 a 11



Diretoria Executiva

Presidente: Flavio Flores Lopes

Vice-Presidente: Orivaldo Besen

Secretário: João Pedro da Silva Rosa

Tesoureiro: Tarcísio da Silva Oliveira

Conselho Fiscal

Titulares

Francisco Gomes de Oliveira - Presidente

Ruy Nuernberg

Gilberto da Silva

Ivo Zanette Júnior

Suplentes

Sérgio Ricardo Mendes Moraes

Carlos Antonio Borba

Laureci Volpato

Paulo Roberto dos Santos

Delegados junto ao Confere

Flavio Flores Lopes

Francisco Gomes de Oliveira

Jornalista Responsável

Érica de Almeida Borges

(Registro profissional SC 11.111 JP)

Projeto gráfico e editoração

Consenso Editora

Coordenação

Rodrigo D. de Moura Ferro – CORE/SC

Tiragem: 10 mil exemplares

CORE-SC

Conselho Regional dos Representantes Comerciais do

Estado de Santa Catarina, Av. Rio Branco, 796,

Centro, Florianópolis-SC - CEP 88015-202

Fone: (48) 3224-0379.

E-mail: core@coresc.org.br

www.coresc.org.br

DELEGACIAS REGIONAIS

Blumenau

Rua Daniel Pfaffendorf, 165, bairro Itoupava Seca

CEP: 89030-120 - (47) 3340-4710

E-mail: coreblumenau@coresc.org.br

Chapecó

Av. Getúlio Vargas 1.748, sala 5, Cesec

CEP: 89805-100, (49) 3328-3863

E-mail: corechapeco@coresc.org.br

Criciúma

Rua Desembargador Pedro Silva, 540, sala 301

CEP: 88802-300 - (49) 3433-1657

E-mail: corecriciúma@coresc.org.br

Itajaí

Rua Zózimo José Peixoto, 55,

CEP 88.303-011 - (47) 3346-1392

E-mail: coreitajai@coresc.org.br

Joaçaba

Av. XV de novembro, 371, sala 601, Ed. Erman Center

CEP: 89600-000 (49) 3522-1146

E-mail: corejoacaba@coresc.org.br

Joinville

Rua Inácio Bastos, 780, Bucarein

CEP: 88203-310 - (47) 3434-4650

E-mail: corejoinville@coresc.org.br

Lages

Rua João de Castro, 97, sala 33

CEP: 88501-160 - (49) 3224-3944

E-mail: corelages@coresc.org.br

São José

Rua Osni João Vieira, 522, Campinas

CEP: 88101270 - (48) 3241-3827

E-mail: coresaojose@coresc.org.br

Associação de Representantes Comerciais de Pinhalzinho e Região

O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, acompanhado do delegado regional do Conselho, Ruy Nuernberg, esteve reunido com integrantes da Associação de Representantes Comerciais de Pinhalzinho e Região (Arcpr), à convite do presidente da entidade, Clério Araldi. A reunião aconteceu no dia 14 de junho na sede da associação, em Pinhalzinho, e contou com a presença do prefeito do município, Fabiano da Luz. O encontro serviu para trocar ideias e aproximar mais o Conselho da Arcpr.



A Associação de Representantes Comerciais de Pinhalzinho e Região (Arcpr) foi fundada em 2010 com o objetivo de congregar a categoria na região.



Senador participa de plenária do CORE-SC

O senador catarinense, Casildo Maldaner, participou da reunião plenária trimestral do CORE-SC, promovida no dia 29 de julho, na Delegacia Regional de São José, com a presença de diretores e conselheiros. Em pauta, a inclusão da categoria no Super Simples e o Projeto de Lei 1439/2007, que propõe alterações no que diz respeito à indenização devida ao representante comercial pela rescisão do contrato sem motivo justo.

Notícia no Diário Catarinense

O jornalista Rafael Martini destacou o encontro entre o senador catarinense e lideranças

da categoria no estado em sua coluna Visor, no Diário Catarinense, na edição de 3 de agosto. Sob o título "Representantes", a nota do colunista abordou a questão do Projeto de Lei 1439/2007. "Diferentemente de outras categorias profissionais, os representantes comerciais contam com poucas garantias trabalhistas. Entre elas, está uma espécie de multa rescisória, paga apenas nos casos em que a empresa "demite" o representante. Pois essa conquista está ameaçada por um projeto de lei em tramitação no Congresso. O presidente do Core-SC, Flávio Lopes, reuniu lideranças de todo Estado para pedir apoio do senador Casildo Maldaner. Atualmente, são mais de 20 mil representantes ativos, entre os mais de 50 mil cadastrados."

Mobilização da categoria é destaque em seminário da Câmara dos Deputados sobre Super Simples

É consenso entre deputados da Comissão Especial que dará parecer sobre alteração do Super Simples, que todas as categorias profissionais devem ser enquadradas. A inclusão seria por faixas de faturamento.

O Seminário Estadual sobre as alterações do Estatuto da Microempresa (Super Simples) foi promovido pela Câmara dos Deputados no Sesc Cacupé em Florianópolis, no dia 30 de agosto. “É um diálogo necessário entre as entidades representativas do setor e a Comissão Especial da Câmara constituída com este objetivo, a fim de subsidiar o Relatório Final da matéria”, explicou o deputado federal catarinense, Jorginho Mello, autor do requerimento que trouxe o seminário para Santa Catarina. Florianópolis foi a terceira capital a receber o evento, que está sendo promovido em outros nove estados.

De acordo com o deputado federal Armando Vergílio (GO), presidente da Comissão Especial destinada a dar parecer ao Projeto de Lei Complementar 237/2012, que trata da alteração do Super Simples, é consenso na Comissão que todas as categorias profissionais devem ser enquadradas e diferenciadas apenas pelas faixas de faturamento.

O deputado federal Guilherme Campos (SP) também integra a Comissão e esteve no seminário em Florianópolis. Em 2010, Cam-



pos apresentou projeto de lei para enquadramento dos representantes comerciais, aprovado na Câmara e no Senado, mas vetado pelo Executivo. Segundo o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, “uma das justificativas do último veto presidencial à inclusão dos representantes comerciais no Super Simples é a de que somos concentradores de renda, o que não reflete a realidade da nossa categoria, já que movimentamos a economia nos municípios por onde passamos, com despesas com viagens, hotéis, combustível, alimentação, entre outros”. O presidente manifestou-se publicamente e estava acompanhado de diretores do Conselho e dirigentes dos sindicatos que congregam a categoria em Santa Catarina, além de aproximadamente

40 representantes comerciais de diferentes regiões do estado. Um grupo levou faixas com demonstrativos de todas as despesas que envolvem o exercício da atividade.

“Foi de suma importância a participação dos representantes comerciais no evento para nos ajudar a pressionar o governo e assim construirmos uma legislação mais benéfica à categoria”, avaliou o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes. Assim que o Conselho foi convidado para o seminário, imediatamente comunicou a todos os filiados do estado por e-mail, além de publicar notícias sobre o evento no site www.coresc.org.br e também na rede social Facebook.

O representante comercial Daniel Linck Burg, de Florianópolis, foi um

dos filiados que aceitou o convite do CORE-SC e marcou presença no seminário. Daniel acredita que para alcançar pleitos tão significativos para a categoria como o Super Simples, não basta apenas os dirigentes do CORE-SC estarem presentes, mas também é muito importante a participação do maior número possível de representantes comerciais. “Só assim conseguiremos mostrar nossa força”.

Wilson Jose Murara, de Joinville, também recebeu o convite do CORE-SC por e-mail e pelo Facebook. Coordenador de vendas da Segala's Alimentos, ele foi ao evento acompanhado de um grupo de representantes comerciais e de um dos sócios da distribuidora para a qual trabalham, Alexandre Segala, que falou publicamente em nome do grupo.

Sede e regionais: novos horários de atendimento

Para facilitar a vida do representante comercial, desde maio, a sede do CORE-SC, localizada na Avenida Rio Branco, 796, Centro de Florianópolis, não fecha mais no intervalo de almoço. O novo horário de expediente da Sede é das 8h às 17h.

Já as oito Delegacias Regionais instaladas em São José, Itajaí, Blumenau, Criciúma, Lages, Joaçaba e Chapecó passaram a ficar fechadas apenas uma hora no intervalo de almoço, com expediente das 8h às 12h e das 13h às 17h.



Super Vendas 2013

A Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses (ADAC) promoveu o Super Vendas 2013 no dia 22 de Junho, na Marejada, em Itajaí. Integraram a mesa de autoridades, o

presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o delegado regional do Conselho e presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais (Sirecom Foz de Itajaí), Carlos Antonio Borba.

Entre as atrações deste ano, os renomados palestrantes Gilclér Regina e Dado Schneider, além de sorteio de prêmios como motos, notebooks, tablets e televisores.

CHAPECÓ

Parceria com o Sicom proporcionou preços promocionais para duas grandes palestras



Estratégias e orientações sobre o processo de venda foram alguns aspectos abordados por Raúl Candeloro, responsável pela edição da Revista Venda Mais.

“Venda Mais”, com Raúl Candeloro

“Venda Mais” foi o tema da palestra de Raúl Candeloro, que reuniu mais de 500 pessoas na noite de 18 de março, no salão nobre do Hotel Lang Palace. Promovida pelo Sindicato do Comércio da Região de Chapecó (Sicom), em parceria com o CORE-SC e outras entidades, a palestra abordou estratégias e orientações sobre o processo de venda. Fundador e diretor da Editora Quantum, responsável pela publicação “Venda Mais”, Raúl Candeloro também é autor de livros sobre vendas e atua em consultoria na área.



O vice-presidente do Sindicato das Empresas de Representação Comercial e dos Representantes Comerciais Autônomos - Sindrecom, Luiz Umberto Nunes da Silva, convidou seu supervisor de vendas, Fernando Fortunato Novaes, que havia chegado de Bauru (SP), para assistir à palestra. Formado no curso Superior de Tecnologia em Gestão Comercial da Unoesp de Joaçaba, Luiz Umberto está sempre atento as oportunidades de aperfeiçoamento profissional.



O representante comercial Narcizo Safferlo Giraldi também prestigiou a palestra de Candeloro, acompanhado de outros representantes e também de um colega do curso Superior de Tecnologia em Gestão Comercial da Unochapecó. Narcizo se formou na primeira turma aberta pela universidade e não perde uma boa chance de adquirir novos conhecimentos.



Disneylogia, com Jim Cunningham

A palestra de Jim Cunningham foi promovida pelo Sicom no dia 25 de julho, no Centro de Cultura e Eventos Plínio Arlindo De Nes, em Chapecó. Os preços promocionais oferecidos aos associados do Sicom foram estendidos aos filiados ao CORE-SC, graças a parceria entre o Conselho e o sindicato.

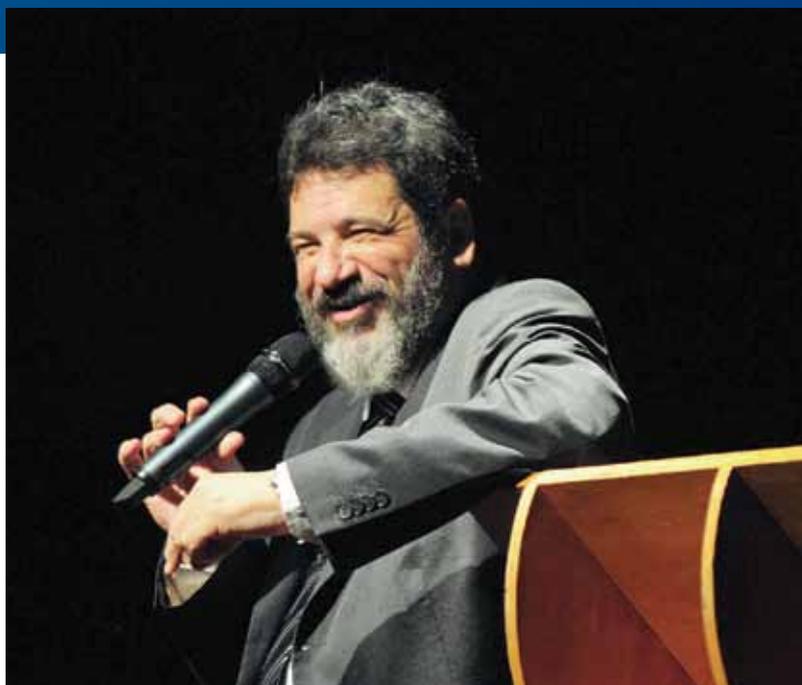
Jim Cunningham é responsável por formar equipes de alto desempenho em serviços para os grandes parques da Disney e por 15 anos coordenou a Disney University. Cunningham também gerenciou os programas de desenvolvimento profissional do Disney Institute e foi facilitador dos cursos de liderança para executivos da Disney. Durante a palestra, Cunningham revelou os fatores de sucesso da Disney, como conquistar e manter clientes e quais os segredos para ter baixa rotatividade de empregados.

FLORIANÓPOLIS

“Qual é a tua obra? “, com o filósofo Mário Sérgio Cortella

Em comemoração aos 65 anos de sua fundação, o Sireflop/Sirecom Grande Florianópolis promoveu a palestra “Qual é a tua obra?”, com o renomado filósofo Mário Sérgio Cortella, na noite de 20 de maio, no teatro Pedro Ivo, em Florianópolis.

Mário Sérgio Cortella é filósofo, mestre e doutor em Educação pela PUC-SP, escreve regularmente artigos em revistas e jornais de circulação nacional e participa de programas de televisão e rádio. Cortella é também consultor e conferencista nas áreas da Filosofia, Ciências da Religião, Ética e Responsabilidade Social, Educação e Gestão de Conhecimento.



Mais de 400 pessoas prestigiaram a palestra. Filhados ao CORE-SC tiveram desconto nos ingressos

SÃO JOSÉ

Representação Comercial e Comércio Exterior

Bacharel em Administração com ênfase em Comércio Exterior, Luiz Claudio dos Passos Vaz ministrou a palestra Representação Comercial e Comércio Exterior na Delegacia Regional do CORE-SC, na noite de 12 de abril. Os representantes comerciais que participaram do evento puderam fazer perguntas e tirar suas dúvidas sobre processos de Exportação e Comercialização; desenvolvimento de acordos internacionais de importação de produtos e moldes para produção em mercados como Argentina, China, Turquia, Itália, entre outros; e divulgação e comercialização de linhas de produtos no exterior.



JOINVILLE

Cursos gratuitos de Vendedor e de Oratória

O Curso "Vendedor" foi ministrado pelo Senac gratuitamente a associados do Sirenorte/Sirecom Norte e Nordeste de SC e filiados ao CORE-SC, na sede do sindicato em Joinville, entre os meses de maio e agosto. A carga horária foi de 175 horas, com aulas no período noturno, às segundas, terças e quartas-feiras.

Oratória - Com carga horária de 15 horas, o curso foi ministrado por professores do Senac, sempre nas noites de segunda-feira do mês de abril, na sede do Sirenorte/Sirecom Norte e Nordeste de SC, com apoio do CORE-SC.



BLUMENAU

Representação comercial: aspectos controversos da contratação à rescisão

Impostos incidentes sobre comissão, rescisão contratual, cláusulas contratuais e cálculo indenizatório foram os temas abordados pelo advogado Jean Gabriel Barros, especialista em Representação Comercial, na palestra promovida pelo CORE-SC e Sirecom Vale Europeu, na sede das duas entidades em Blumenau, na noite de 6 de junho.



Marketing Pessoal e Profissional para Mulheres Empreendedoras

A publicitária Amanda Sens Chang, especialista em Marketing Empresarial, abordou questões relacionadas ao tema na noite de 30 de julho, no auditório do Sirecom Vale Europeu/Regional do CORE-SC.

As participantes foram motivadas a descobrir seu potencial competitivo e puderam ampliar seu conhecimento e sua área de ação, além de planejar sua imagem. Conceitos de marca, comunicação, estilo, relacionamento, postura e uso da internet estiveram entre os assuntos tratados. A entrada foi mediante doação de agasalho.



93 municípios foram visitados no primeiro semestre

Nos primeiros seis meses de 2013, o setor de Fiscalização do CORE-SC visitou empresas de Representação Comercial, escritórios de contabilidades, prefeituras e empresas que contratam representantes comerciais em 93 municípios catarinenses. O objetivo é conscientizar sobre a obrigatoriedade do registro profissional, de acordo com a Lei 4886/65.

O setor de Fiscalização também enviou 1253 ofícios para repre-

sentantes comerciais, empresas representadas, prefeituras e contadores.



Delegacia Regional do Trabalho

O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o coordenador geral do Conselho, Rodrigo Dornbusch de Moura Ferro, foram recebidos pelo novo superintendente Regional do Trabalho e Emprego de Santa Catarina, Luis Viegas, em maio, na sede do órgão federal em Florianópolis. Em pauta, a continuidade do alinhamento de estratégias entre as duas entidades para implementação de novas ações de fiscalização da atividade de Representação Comercial.



Deixou de exercer a profissão, providencie a baixa do registro

Quem não dá baixa em seu registro fica sujeito à cobrança judicial das anuidades, que acumulam a cada ano se o Conselho não for oficialmente informado que o representante comercial deixou de exercer a atividade.

Depois de processo administrativo, o valor devido entra na dívida ativa e em seguida é executado pela Justiça. Para providenciar a baixa do registro, basta procurar um dos postos de atendimento do CORE-SC.



CRICIÚMA

ASSESSORIA JURÍDICA

Assessor jurídico atendeu na sede e em sete regionais no primeiro semestre

Dúvidas sobre contratos, comissões e outros aspectos da legislação que regulamenta a atividade de Representação Comercial foram esclarecidas pelo assessor jurídico do CORE-SC, Eduardo Roberto Vieira, na sede, em Florianópolis, e nas Delegacias Regionais de Lages, Joaçaba, Itajaí, Joinville, Chapecó, Blumenau e Criciúma.

Em Joinville foram atendidos 21 filiados, entre eles, o representante comercial Carlos Ernesto Mühlbauer (CORE 8486), da Sulplac Representações, que aproveitou o atendimento jurídico na Re-

gional para tirar dúvidas sobre contrato. Carlos Ernesto começou a trabalhar na profissão aos 16 anos, como preposto, e mais tarde conseguiu ter sua própria empresa.

Também no primeiro semestre, o assessor jurídico atendeu em quatro edições do CORE-SC em Movimento.

Audiências de conciliação – O assessor jurídico do CORE-SC participou ainda de audiências de conciliação em Florianópolis, Blumenau, Joinville, Mafra e Joaçaba (vídeo-conferência).



Ação visitou quatro municípios no primeiro semestre

Xanxerê, Canoinhas, Rio do Sul e Tubarão foram os municípios contemplados pelo CORE-SC em Movimento, entre os meses de maio e junho, na primeira etapa da mais nova ação do Conselho. Durante três dias, um posto avançado do CORE-SC ficou à disposição dos filiados e população local, oferecendo serviços como realização de novos registros, atualização das carteiras profissionais, consultoria jurídica, negociação de débitos administrativos e judiciais, solenidade de entrega de carteiras profissionais, além de palestra e coquetel.

“A ampla parceria com o Senac foi imprescindível para viabilizarmos esta nova ação, que aproximou ainda mais o Conselho dos filiados. A resposta foi muito positiva por parte dos representantes comerciais que usufruíram de nossos serviços em suas próprias cidades”, avaliou o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes.

As quatro edições do evento foram tema de matérias em jornais, rádios e sites locais. O presidente do CORE-SC, acompanhado dos respectivos delegados regionais do Conselho, visitou prefeitos e vice-prefeitos, aproveitando a oportunidade para estreitar o relacionamento institucional com os municípios visitados.

No segundo semestre, os municípios de Caçador, Brusque, Araranguá e São Miguel do Oeste também foram contemplados e a cobertura completa do evento nestes municípios será tema de reportagem da próxima edição da Revista CORE-SC. E para 2014, mais oito edições serão promovidas pelo estado a partir de março.

Atendimento no setor de Registros



Setor de atendimento em Rio do Sul, no Hotel Aliança Express.



Recepção do CORE-SC em Movimento no Hotel Aliança Express em Rio do Sul.



Setor de atendimento e assessoria jurídica no Senac Canoinhas



Setor de atendimento no Senac Tubarão

Assessoria Jurídica



Vitacir Rosignol, há 23 anos representante da Perdigão, aproveitou bem o evento: atualizou sua carteira profissional, seu cadastro, usufruiu da assessoria jurídica e assistiu à palestra. "O CORE-SC é o Core mais organizado do Brasil. Sempre comento isso com os representantes da Perdigão de outros estados", ressaltou.

Já Edson Altreider, filiado de Xanxerê, aproveitou o evento para atualizar sua carteira profissional. "Ficou muito mais fácil! Teria que ir a Chapecó", disse ele, que atua no setor de embalagens plásticas há dez anos.



Assessor jurídico, Eduardo Roberto Vieira, atendendo em Rio do Sul

Atuação Institucional



O prefeito de Rio do Sul, Garibaldi Antonio Ayroso, recebeu em seu gabinete o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes (centro), e o delegado regional Paulo Roberto dos Santos (à direita), durante do CORE-SC em Movimento, edição Rio do Sul.



Durante o CORE-SC em Movimento, edição Canoinhas, o presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o delegado regional, Francisco Gomes de Oliveira (à direita), visitaram o vice-prefeito do município, Wilson Pereira.

Participação dos sindicatos

Os sindicatos que congregam a categoria em Santa Catarina também estiveram representados no evento. Na foto, Andreia Pospor, funcionária do Sindicato dos Representantes Comerciais de Joaçaba e região - Sindrecom, na primeira edição do CORE-SC em Movimento, promovida em maio, na Unoesc, em Xanxerê.



Em cada edição do CORE-SC em Movimento, o sindicato da região patrocinou o coquetel oferecido durante a programação.

Fiscalização

O setor de Fiscalização do CORE-SC também atuou nas quatro edições do CORE-SC em Movimento promovidas no primeiro semestre. Nas cidades contempladas pelo evento, os agentes fiscais visitaram prefeituras, escritórios de contabilidade, atacadistas, distribuidores, indústrias e escritórios de Representação Comercial, orientando e alertando sobre a obrigatoriedade do registro regular no CORE-SC para o exercício da atividade.



Apoio



■ Solenidade de entrega de carteiras profissionais



O delegado regional, Francisco Gomes de Oliveira, o presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, e o assessor jurídico do Conselho, Eduardo Roberto Vieira, receberam os novos representantes comerciais da região de Canoinhas.



A solenidade de entrega de carteiras profissionais de Xanxerê aconteceu no auditório da Unoesc.



A solenidade de entrega de carteiras profissionais de Rio do Sul foi promovida no auditório do Hotel Aliança Express.



A solenidade de entrega de carteiras profissionais de Tubarão foi realizada no auditório do Senac.



O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, e o delegado regional, Paulo Roberto dos Santos, receberam os novos representantes comerciais da região de Rio do Sul.



O conselheiro do CORE-SC, Laureci Volpato; o presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais (SirecomSul-SC), José Antunes; e o presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, receberam os novos representantes comerciais da região de Tubarão.



Juramento do Representante Comercial na solenidade promovida em Canoinhas.

Palestras



O orientador de cursos do Senac Canoinhas, Marco Aurélio Carvalho, abordou o tema "Qualidade no Atendimento" no auditório do Senac Canoinhas.



O palestrante de Canoinhas transmitiu aos presentes, sua ampla experiência em atendimento ao público, gerenciamento de vendas internas e externas, além de gestão de pessoas.

Em Xanxerê, "A importância da Postura Profissional e Atitudes Comportamentais" foi tema da professora dra. Tânia Maria dos Santos Nodari, bacharel em Ciências Econômicas, doutora em Ciências Sociais, mestre em Administração Moderna de Negócios, além de especialista em Administração de Recursos Humanos. A palestra aconteceu no auditório da Unoesc.



O palestrante com parte do grupo que prestigiou a palestra promovida no auditório do Hotel Aliança Express, em Rio do Sul.

"Recebemos um e-mail do CORE-SC e resolvemos participar", disse Lana Siqueira, que veio de Chapecó com o marido especialmente para assistir a palestra realizada em Xanxerê. O casal de representantes comerciais atua na área de soluções químicas.



A palestra da jornalista Marília Köenig foi realizada no auditório do Senac Tubarão.

"Como transformar talentos em habilidades e resultados!" foi o tema do empresário Edemilson Canci, especialista em Comunicação e em Ensino à Distância. O palestrante é graduado em Letras e Teologia, escritor, locutor e apresentador de rádio e televisão.



"Comunicação e Oratória: entenda porque relacionamento é o maior diferencial nas vendas e na vida" foi o assunto abordado pela jornalista Marília Köenig, consultora em Comunicação e professora nas unidades do Senac em Tubarão e Criciúma. Ela é mestre e doutoranda em Ciências da Linguagem e especialista em Comunicação nas organizações.



Cursos Superiores de Tecnologia em Gestão Comercial

Criciúma

Unesc abre primeira turma a distância

A noite de 29 de julho foi histórica para a Universidade do Extremo Sul Catarinense (Unesc), em Criciúma. Estudantes de vários municípios catarinenses e de outros estados participaram da primeira aula do curso a distância de Tecnologia em Gestão Comercial. Na sala, calouros de cidades próximas tiveram aula de Instrumentalização para Educação a Distância e Fundamentos da Administração, enquanto os demais colegas acompanharam a aula pela internet, em tempo real, interagindo pelo chat com as professoras Graziela Giacoma-

zzo e Gisele Coelho Lopes.

Nas boas-vindas aos acadêmicos, a coordenadora do curso, Elenice Padoin Engel, falou sobre a importância da noite. "Vocês estão fazendo parte de um momento único da Universidade, que é o início das atividades da primeira graduação a distância. Sejam muito bem-vindos e contem conosco", afirmou.

O curso tem duração de dois anos e meio e foi avaliado pelo Ministério da Educação como um dos 13 melhores cursos na modalidade em todo o Brasil.



As aulas ocorrem todas as segundas-feiras e os estudantes podem acompanhá-las na Universidade, pela internet ou assistir posteriormente, já que todas as

aulas são gravadas.

Os alunos têm professores e monitores à disposição para tirar dúvidas e auxiliar na realização das atividades.

Aula inaugural de cursos de Tecnologia teve vendas como tema

FOTOS: MILENA NANDI



A aula inaugural do curso a distância de Tecnologia em Gestão Comercial ocorreu na noite de 5 de agosto, no auditório Ruy Hülse, no campus da Unesc. Além dos alunos da nova graduação, estudantes dos cursos presenciais de Tecnologia em Gestão Comercial, Gestão de Recursos Humanos, Processos Gerenciais e Gestão Financeira também participaram. Durante o evento também foi entregue o material didático do curso.



O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, participou da aula inaugural, acompanhado do presidente do Sindicato dos Representantes Comerciais (SirecomSul/SC), José Antunes, e o conselheiro do CORE-SC, Laureci Volpato.



"Eu vendo, tu vendes, eles vendem: tudo é venda"

"Hoje tudo é venda, não importa a sua área de atuação". Foi assim que o consultor e palestrante da Federação dos Dirigentes Lojistas de Santa Catarina (FCDL), Daniel Fonseca, iniciou a palestra na Unesc na noite de 5 de agosto. Fonseca foi responsável pela Aula Inaugural dos cursos presenciais de Tecnologia em Gestão Comercial, Gestão de Recursos Humanos, Processos Gerenciais e Gestão Financeira e a distância de Tecnologia em Gestão Comercial.

Formado em Direito, Administração e Marketing, Fonseca tem passagem por grandes empresas do País, é professor universitário e realiza treinamentos e palestras nas áreas de Gestão Administrativa e Mercadológica e é palestrante da FCDL.

Na palestra "Eu vendo, tu vendes,

eles vendem: tudo é venda", Fonseca afirmou que para vender bem, é necessário ouvir o cliente, saber o que ele quer e o que espera. "É preciso levar em consideração aquilo que o outro diz e só faz isso quem ouve as pessoas", comentou. Se colocar no lugar do outro também é importante para qualquer profissional, assim como ter conhecimento do produto que está oferecendo, seja ele um bem durável, não durável, um serviço, uma ideia. "O conhecimento é a base, é o que te dá segurança".

Toda a Aula Inaugural foi gravada e disponibilizada aos estudantes dos cursos à distância, no Ambiente Virtual de Aprendizagem (AVA). Alguns dos calouros assistiram a palestra na Universidade, e outros, pela internet, em tempo real.



O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, e o presidente do SirecomSul-SC, José Antunes, entregaram pastas personalizadas aos calouros do curso Superior de Tecnologia em Gestão Comercial da Unesc Criciúma, na noite de 18 de abril.



Alunos da Unesc visitam empresas em São Paulo

Os acadêmicos do curso de Tecnologia em Gestão Comercial fizeram uma viagem de estudos a São Paulo entre os dias 18, 19 e 20 de julho. No roteiro, visitas a empresas como a Brasil Kirin S.A, empresa de bebidas, subsidiária do grupo global Kirin Holding Company, com sede mundial em Tóquio, no Japão. A empresa conta com um portfólio amplo de cervejas, refrigerantes, sucos e águas. Os alunos foram contemplados com ampla explanação sobre o processo produtivo e as ações estratégicas do grupo Brasil.

Outra empresa visitada foi a BM&FBOVESPA, na qual os aca-

dêmicos tiveram oportunidade de conhecer a evolução do mercado de capitais brasileiro, desde 1890, dos pregões presenciais ao formato atual, com negociações eletrônicas.

No aspecto cultural, os alunos visitaram áreas comerciais do centro da cidade de São Paulo e o Museu da Língua Portuguesa, localizado no centenário prédio da Estação da Luz, na capital paulista, onde conheceram as origens, histórias e influências sofridas pela língua escrita e falada em todo o território brasileiro. Os professores Volmar Madeira e Cleyton de Oliveira Ritta acampanharam os acadêmicos durante toda a viagem.



Os treinamentos foram promovidos no Resort Plaza Santo Amaro

Pós-graduação

“Ao ar livre” pós-graduandos simulam situações do mercado

Atividade teve apoio do CORE-SC

Os alunos da MBA em Gestão Estratégica de Vendas e Varejo da Univali, dos campi de São José e Itajaí, participaram nos meses de abril e maio de um treinamento experiencial ao ar livre para exercitar competência. A atividade foi conduzida pela coordenadora dos cursos, professora Vanderleia Lohn, e pela OutBox Treinamento, com apoio do CORE-SC. Na ocasião foram simulados comportamentos e testadas habilidades comuns a realidade do mercado de trabalho.

“Quando acontece este tipo de atividade sempre temos uma

aula pré e pós-treinamento e assim conseguimos descrever muito bem a relação teoria-prática”, explica a professora Vanderleia.

Segundo a coordenadora, os relatos dos alunos que participam do treinamento foram positivos e a atividade também refletiu em sala de aula, com maior participação e integração dos alunos.

Entre as competências trabalhadas ela destaca: liderança, trabalho em equipe, planejamento, estratégias, motivação, organização/planejamento de tempo, limites, superação, análise ambiental e autoconhecimento.

Conselho Federal aprova prestação de contas de 2012

O presidente do CORE-SC, Flavio Flores Lopes, o vice-presidente, Orivaldo Besen, e o conselheiro Francisco Gomes de Oliveira participaram de reunião plenária do Conselho Federal dos Representantes Comerciais (Confere), entre os dias 25 e 28 de março, na sede da entidade, no Rio de Janeiro. A prestação de contas do exercício 2012 foi aprovada sem ressalvas.



Prestação de contas do primeiro semestre é aprovada

O CORE-SC promoveu três reuniões plenárias na Delegacia Regional de São José no primeiro semestre deste ano. Na primeira, realizada no dia 4 de fevereiro, a Comissão Fiscal do Conselho examinou a prestação de contas do Exercício 2012, aprovada sem ressalvas. Já a segunda e a terceira plenárias ocorreram, respectivamente, nos dias 26 de abril e 29 de julho, quando foram avaliadas e aprovadas as movimentações financeiras do primeiro e do segundo trimestres de 2013.

Todas as ações institucionais desenvolvidas pelo CORE-SC e que integram o planejamento proposto para o ano em exercício também são apresentadas e avaliadas pelos 12 conselheiros da entidade nas reuniões plenárias.



BALANÇO PATRIMONIAL 2º TRIMESTRE DE 2013

ATIVO	R\$	R\$	R\$	PASSIVO	R\$	R\$	R\$
ATIVO FINANCEIRO				PASSIVO FINANCEIRO			
DISPONÍVEL				Dívida Flutuante			
Banco c/Movimento	31.842,23			Restos a Pagar	30.829,89		
DISPONÍVEL VINCULADO EM C/C BANCARIAS				Consignações	7.072,79		
Banco c/Vinculada a Op.Financeiras	1.015.271,07			Entidade Públicas Credoras	68.101,29		
Subsoma	1.047.113,30			Credores da Entidade	37.545,34		
				Provisões	155.664,39		
REALIZÁVEL				Subsoma	299.213,70	299.213,70	
Devedores da Entidade	32.374,89			SOMA DO PASSIVO REAL			299.213,70
Subsoma	32.374,89						
SOMA DO ATIVO FINANCEIRO		1.079.488,19					
ATIVO PERMANENTE							
BENS PATRIMONIAIS							
Bens Móveis	281.871,53						
Bens Intangíveis	1.050,00						
Subsoma	282.921,53						-
CRÉDITOS							
Dívida Ativa	20.324.327,67			SALDO PATRIMONIAL			
Subsoma	20.324.327,67			Patrimônio Real Líquido			21.387.523,69
SOMA DO ATIVO PERMANENTE		20.607.249,20					
SOMA DO ATIVO REAL			21.686.737,39				
TOTAL			21.686.737,39	TOTAL			21.686.737,39

Florianópolis 30 de junho de 2013

TEREZINHA EMILIA TURNES
CONTADORA
CPF Nº 179.285.679-20 | CRC Nº SC 010384/0-8

FLAVIO FLORES LOPES
PRESIDENTE
CPF Nº 006.257.360-87

CORE-SC em Movimento é destaque na imprensa

Jornais, rádios e sites de notícias divulgaram amplamente a mais nova ação do Conselho



Diário do Alto Vale, Rio do Sul.



Diário do Planalto, Canoinhas



Folha Regional, Xanxerê

O presidente do CORE-SC, Flávio Flores Lopes, e o delegado regional, Francisco Gomes de Oliveira, falaram sobre o CORE-SC em Movimento - edição Canoinhas - em entrevista ao vivo concedida ao radialista Ednei Wassoaki, da Band FM de Canoinhas.



Site de notícias Jmajs - Jornalismo Digital, de Canoinhas

1º de Outubro - Dia Panamericano do Representante Comercial

Representante comercial, fortaleça sua categoria, valorizando sua profissão!

A carteira do CORE é sua identidade profissional no mercado de trabalho

É representante comercial quem tem registro no CORE Lei nº 4688/65

Sede e Delegacias Regionais do CORE-SC: Florianópolis, São José, Raul, Brusque, Joinville, Graciland, Lages, Jaconia e Cheopé.

www.coresc.org.br

Dia Panamericano do Representante Comercial

O CORE-SC e os sindicatos catarinenses da categoria publicaram anúncio alusivo ao Dia Panamericano do Representante Comercial – 1º de outubro – em jornais impressos de diferentes regiões do estado.



Curta a fanpage oficial do CORE-SC no Facebook: www.facebook.com/pages/CORE-SC



Representante comercial, a carteira do CORE é sua identidade profissional!

Se você fez seu registro no CORE-SC e ainda não conseguiu receber sua carteira profissional, confira o calendário de solenidades de entrega de carteiras profissionais no site do Conselho: www.coresc.org.br. E caso sua carteira esteja desatualizada, entre em contato com um dos nove postos de atendimento do CORE-SC.



Rodrigo Rodrigues levou a esposa Roberta e o pai Vilmar na solenidade. “Estou começando agora na profissão e acredito que a maneira mais correta é se inscrevendo no CORE”, declarou ao receber sua carteira profissional.”



Eliseu Monteiro foi prestigiado pela esposa Érica e pela filha Andressa.



“Tenho muito orgulho de ser representante comercial. Meu pai e meu avô eram representantes”, declarou Erick Lewgoy Weiser, formado no curso Superior de Tecnologia em Gestão de Representação Comercial.



Wagner de Oliveira de Moraes foi acompanhado do filho.



Larissa Lizi Caldeira foi prestigiada virtualmente por familiares e amigos que curtiram e comentaram sua foto na fanpage oficial do CORE-SC na rede social Facebook.

Regional de Joinville promoveu sua 100ª solenidade



Para marcar sua 100ª solenidade, a Regional de Joinville promoveu um evento especial no dia 14 de junho.



O delegado regional do CORE-SC, Francisco Gomes de Oliveira, foi homenageado pelo diretor do CORE-SC, Tarcísio da Silva Oliveira, durante a 100ª solenidade da Regional de Joinville.